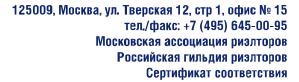


круглый стол

«Рынок зарубежной недвижимости: переход в новое качество или the End?»

ДОКЛАДнаТЕМУ:

<u>Камасутра зарубежной недвижимости.</u>
<u>Инструкция по применению.</u>





У живущего с радостью есть три цели: знание, любовь и богатство.

КАМАСУТРА,

древнеиндийское учение





Камасутра (<u>санскр.</u> , Kāmasūtra) дословно переводится, как наука о любви.

Появлению знаменитой книги мир обязан индийскому философу Ватсъяяна, жившему предположительно в III – IV вв. н.э.

В своём трактате любви автор пытался передать накопленные знания о взаимоотношениях между мужчиной и женщиной, полученные от представителей самых высоких каст древней Индии.

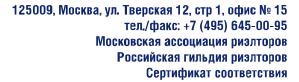


Тема данного доклада родилась из

• любви к профессии «Зарубежная недвижимость»

• желания передать накопленные знания ****

• и понимания необходимости совершенствоваться в этой области.

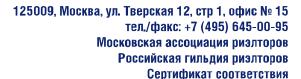




Камасутра или Наука о Зарубежной Недвижимости

в идеале должна быть совместным трудом разных специалистов зарубежного рынка недвижимости и содержать подробные описания и рекомендации для специалистов разного уровня подготовки

- для начинающих агентов
- продвинутых
- экспертов





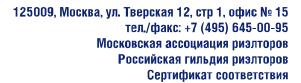
«Камасутра» опирается на многочисленные предшествующие труды в области камашастры — науки о каме (любви) и, благодаря своей полноте и систематичности, многими рассматривается как основополагающий труд в этой области в санскритской литературе.





По аналогии – учитывая личный опыт в области зарубежной недвижимости, специалисты могли бы составить свой список «трактатов» - статей, презентаций, докладов, аналитических исследований и пр. – полезных и актуальных для АН.

Открытость и желание поделиться накопленным опытом, необходимость улучшения принципов работы на рынках зарубежной недвижимости, надеемся, вдохновят многих опытных специалистов, преданных своему делу.





Достичь совершенства в области зарубежной недвижимости позволит лишь постоянное изучение и практика

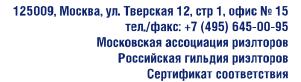
КАМАСУТРА зарубежной недвижимости





Чтобы личный опыт работы любого АН на рынке зарубежной недвижимости был финансово успешным, с поддержкой сильных и надежных партнеров, уверены

- необходимо активно изучать рынок зарубежной недвижимости
- общаться, обмениваться идеями
- овладевать основными техниками и приёмами работы
- приобретать и передавать накопленный опыт и знания.





Для этого зарубежный отдел компании «БЕСТ-Недвижимость» на Тверской разработал

Партнерскую Программу для Агентств Недвижимости

и приглашает к участию все АН, которые начинают работу по данному направлению или у кого есть необходимость работать более эффективно.



<u>Преимущества присоединения к Партнерской</u> <u>Программе:</u>

- обучение основным принципам и особенностям работы на з/рынках недвижимости
- получение % агентского вознаграждения «**на равных**»
- более эффективный выход на рынок з/недвижимости
- работа с сильными и надежными партнерами и наиболее конкурентными объектами



- помощь в подготовке и подписании договоров сотрудничества с зарубежными партнерами
- возможность организации тренингов и обучения по запросу региональных агентств
- помощь в подготовке и проведении семинаров и презентаций для клиентов
- организация консультаций в режиме on-line

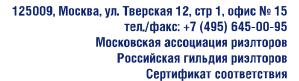


- совместная работа по сегментации рынка (портрет потенциального российского покупателя зарубежной недвижимости, мотивация приобретения зарубежной недвижимости российскими клиентами)
- организация консультаций со специалистами рынка зарубежной недвижимости (финансовыми консультантами, юридическими бюро, ипотечными брокерами и др.)



• Приоритетные направления деятельности на рынке зарубежной недвижимости

- Испания
- Греция
- Кипр
- Хорватия
- Болгария
- Италия
- Франция
- Турция





Получение комиссионных вознаграждений АН по Партнерской Программе

• Заключение субагентских договоров с АН на условиях, одинаковых для всех АН

ПРИМЕРЫ



ИСПАНИЯ

- 5% получает АН (выплачивает зарубежный партнер)
- 0,5% получает АН за сделки своей агентской сети (выплачивает зарубежный партнер)



ГРЕЦИЯ

- 5% получает АН (выплачивает зарубежный партнер)
- 1% получает АН за сделки своей агентской сети (выплачивает зарубежный партнер)



КИПР

- 5% получает АН (выплачивает зарубежный партнер)
- 2,5% получает АН за сделки своей агентской сети (выплачивает зарубежный партнер)



5 преимуществ сотрудничества по Партнерской Программе компании «БЕСТ-Недвижимость» на Тверской для АН

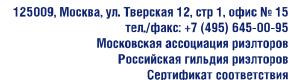
- Консалтинг в области инвестиций в зарубежную недвижимость
- Лучшие предложения застройщиков, зарубежных агентств недвижимости, в том числе банковская (залоговая) недвижимость
- Профессиональное сопровождение сделок за рубежом
- Организация ознакомительных туров для выбора недвижимости для агентов и клиентов
- Постпродажное обслуживание
- Возможность создавать свою агентскую сеть



ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ

максимальный результат за минимально короткое время и минимум вложений -

• экономия времени и финансовых вложений компании





Темперамент у каждого АН - индивидуален, поэтому этапы вхождения на рынки з/недвижимости следует подбирать и осваивать постепенно

Сотрудничество по Партнерской Программе с «Бест-Недвижимость» на Тверской -

исходя из уже существующего опыта работы с АН одно из наиболее эффективных средств, возможность довольно быстро выйти на качественно новый уровень общения и финансовых показателей.





Присоединяйтесь к нашей Партнерской Программе («божественное единение»)

и превращайте - по аналогии с древними всё - в наслаждение, а все сделки - в «искусства»



125009, Москва, ул. Тверская 12, стр 1, офис № 15 тел./факс: +7 (495) 645-00-95 Московская ассоциация риэлторов Российская гильдия риэлторов Сертификат соответствия

«БЕСТ-Недвижимость» на Тверской + 7 (495) 645-00-95 www. bestelite.ru Руководитель зарубежного отдела Герман Наталия Владимировна +7 926-911-15-40 natalia.german@bestelite.ru





«БЕСТ-Недвижимость» на Тверской

Все работают с недвижимостью, а МЫ – с Людьми!

(495) 645-00-95 <u>www.bestelite.ru</u>

