Инвестиции в недвижимость. Принципы развития новых возможностей в Болгарии.

Ирена Перфанова CCIM, CPM, CIPS, CLHMS,TRC MEng, MSc Риэлтор, Оценчик

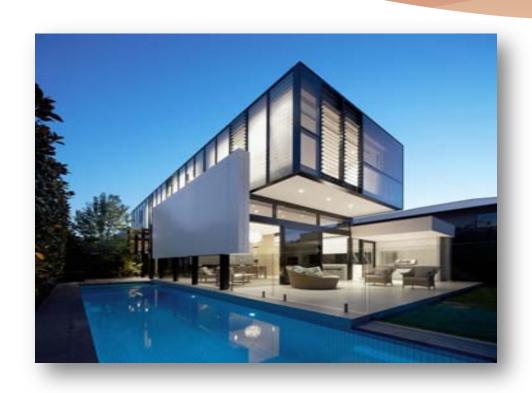




ЧТО ЯВЛЯЕТСЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

- Низкорисковый инвестиционный инструмент
- Медленная амортизация
- Всегда существует остаточная стоимость
- Может нести дополнительный доход
- Трудно ликвидный, но за счет этого его стоимость можно увеличить во времени
- Уникальный по своей сути
- Защитный инструмент при обмена валюты или ее

амортизации



БЕЗОПАСНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ИНФЛЯЦИИ РИСКОВОЙ И РИСКОВСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ

НЕ ВСЕГДА САМОЕ ВАЖНОЕ ЯВЛЯЕТСЯ НОРМА ПРИБЫЛИ НА ИНВЕСТИЦИИ

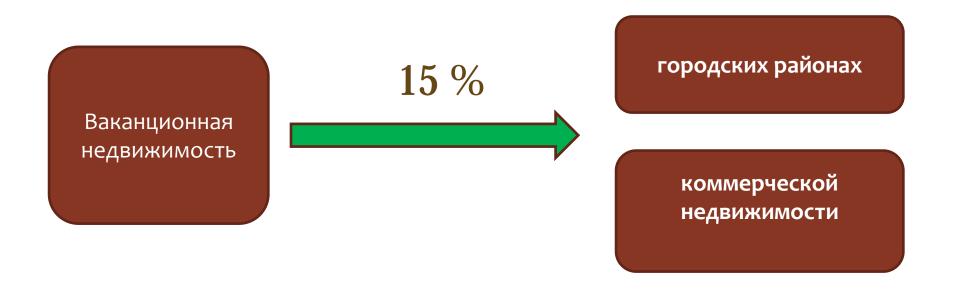
- 1. Геополитические
- 2. Плоский налог на прибыль в размере 10%
- 3. Восстановленние рынка с тенденция роста цен
- 4. Евровый валютный борд
- 5. Доступная рыночная среда для регистрации и управления бизнесом
- 6. Новые неиспользованные возможности рынка
- 7. Хорошо развитая потребность рынка в связи с особености местной культуры
- 8. Низкий стартовый капитал



Как высокий риск - тем выше доход

ROI – жилая площадь	4 - 6 %
ROI – коммерческая недвижимость	7 - 9 %
ROI – строительство	9 - 12 % в год
Проценты по банковским депозитам	3 – 4 %
Проценты по банковским кредитам	6 - 7,5 %
Бюджет за жилая площадь	60 000 – 250 000 Евро
Бюджет за коммерческая недвижимость	< 200 000 Евро

Растущий спрос на недвижимость



Несколько ключевых ниш для развития бизнеса в доходах выше, чем 12% в год:

СПА-курортов

Эко-туризма

Отели

Коттеджных поселков в крупных городах

производственных предприятий

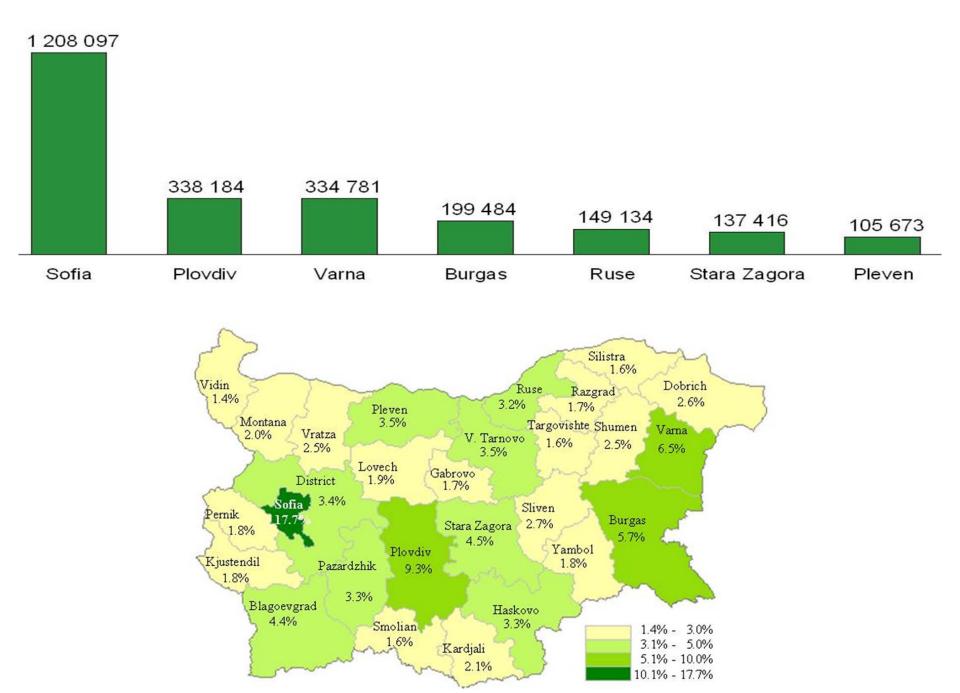
медицинских учреждениях и центрах

> международных университетов

логистических центров

Национальной стратегии регионального развития 2012-2022

Регионы	Территория	Население	Плотность	ВВП на душу населения по PPS,	Фактор безработицы	Фактор занятости	Население в городах	Количество районов и муниципалитетов в регионе
	KM ²	число	д/км ²	%	%	%	%	число
Северозападный	19 070	847 138	44,42	28,0	11,0	40,0	63,2	5 / 51
Северный центральный	14 974	861 112	57,50	30,0	11,5	42,0	66,5	5 / 36
Северовосточный	14 487	966 097	66,68	37,0	14,5	45,9	72,7	4 / 35
Юговосточный	19 798	1 078 002	54,45	36,0	10,6	45,1	71,3	4/33
Южный центральный	22 365	1 479 373	66,14	30,0	11,4	45,1	66,7	5 / 57
Югозападный	20 306	2 132 848	105,03	73,0	6,8	54,0	83,1	5 / 52
Болгария	111 001	7 364 570	66,34	43,0	10,2	46,7	72,5	28 / 264



Основные преимущества, которых русский инвестор должен знать, чтобы создать бизнес в Болгарию

- * Квалифицированная рабочая сила большой процент молодых людей закончивают обучение в элитных международных университетов
- Выбор различных типов специалистов

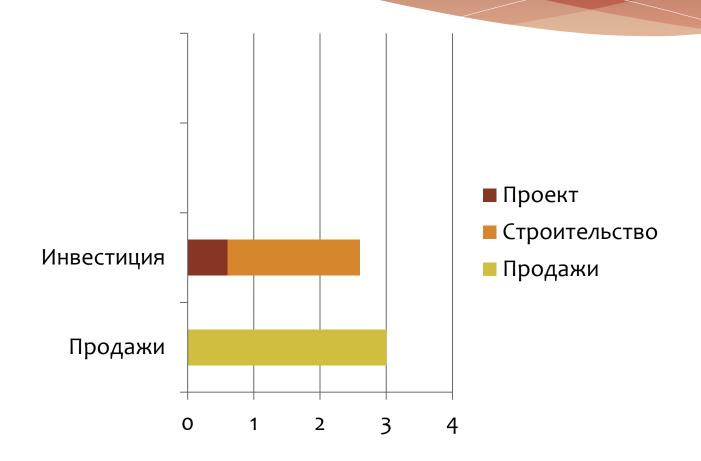
/Медики, Реабилитологов, Экономисты и финансисты, ІТ специалисты, Инженеры и дизайнеры, и др. /

- Богатые природные ресурсы
- Низкий языковой барьер
- ❖ Удобные транспортные связи с Европой
- ❖ Большой приток импортных товаров против низкой производительности в стране, но за счет этого качественные товары из Болгарии являются предпочтительным продуктом для локального пользователя

КИФО



Средняя цена продажи	900 Евро/кв.м.	
Отдаленных регионах	600 Евро/кв.м.	
Престижных зданий		до 2000 Евро/кв.м.
Массовые операции	750 Евро/кв.м.	1300 Евро/кв.м.
Стоимость строительства	300 Евро/кв.м.	450 Евро/кв.м.
Участие цены права строительства	90 Евро/кв.м.	500 Евро/кв.м.
Цены права строительства от покупной цены готового продукта	15 %	30 %



Развивать инвестиция в бизнес









Болгарский рынок все еще имеет большой потенциал, который должен быть открыт









