



Премиальный девелопер, чьи проекты отличаются от всех других





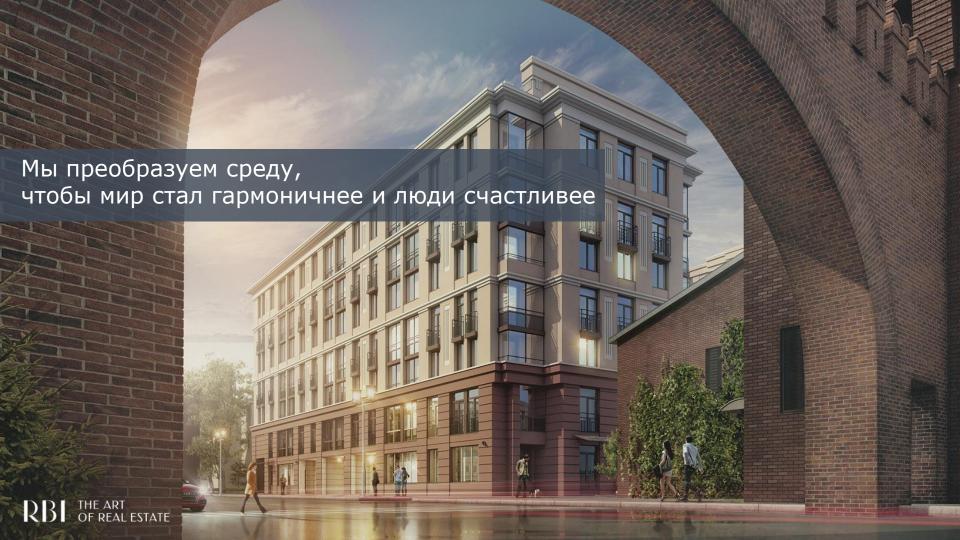




Сотрудничество с ведущими архитекторами

О Дома комфорт-класса

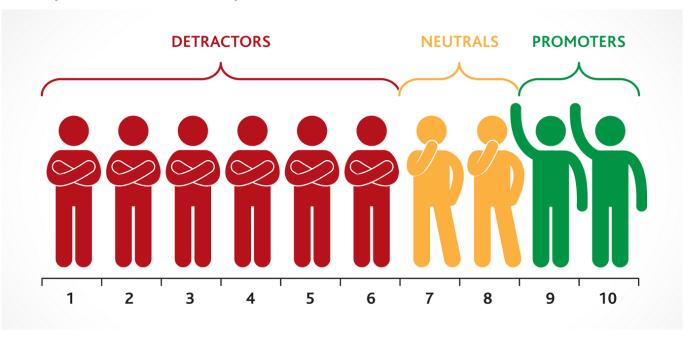
Укилые комплексы сити-формата



NPS

Один из главных индексов измерения лояльности клиента.

NPS = % сторонников — % критиков

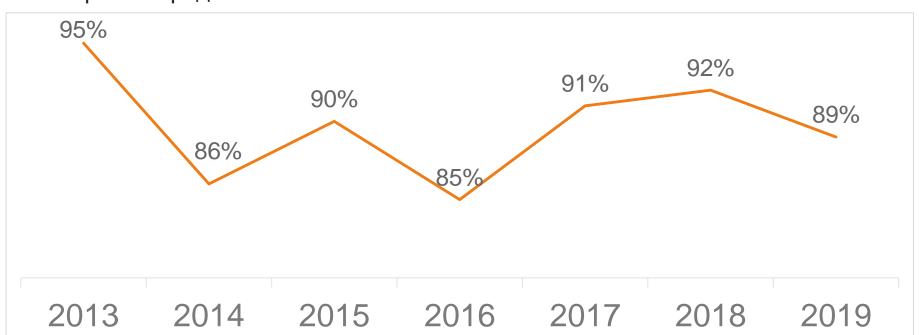




NPS

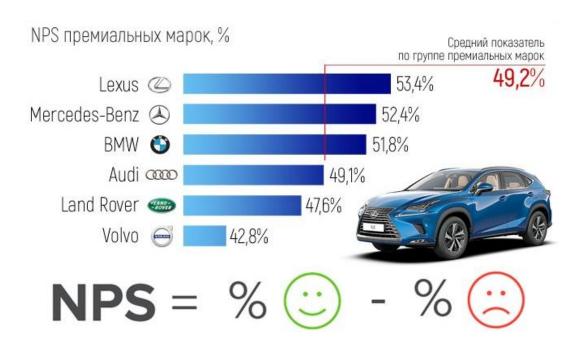
Первый этап – покупка.

«Северный город»:





NPS среди премиум-брендов



Лидер 2018 года среди премум-брендов — Lexus

Второе место – Mercedes-Benz

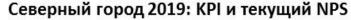
Третье место – BMW



CJM

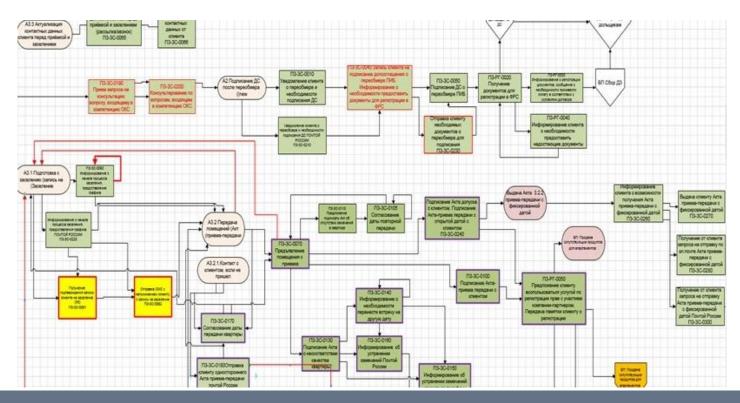
Customer Journey Map - технология исследования пути клиента.

С 2016 года показатель NPS измеряется на шести этапах.



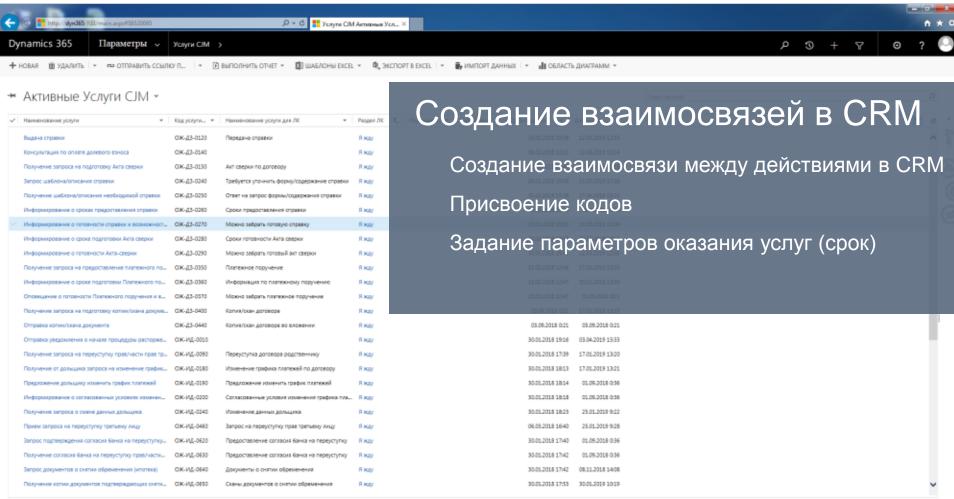






Приемка-заселение







Услуги в Группе RBI

Касание – любая точка взаимодействия компании и клиента, элемент бизнес-процесса.

Услуга — это бизнес-процесс или часть бизнес-процесса, имеющая самостоятельную ценность для клиента. Ключевые параметры услуги:

- выполнена качественно,
- выполнена в срок.



Идея услуги!

- ◆ Идея может родиться внутри компании...
- Или появиться в результате общения с клиентами…

Утверждение услуги:

- ◆Просчитывается эффект от оказания услуги
- ◆ Просчитываются риски
- ◆ Ищется ресурс / поставщик услуги
- ◆ Назначаются ответственные
- ◆ Прописывается бизнес-процесс





Обучение персонала:

- ◆Обучение алгоритму предоставления услуги
- ◆ Подготовка скриптов (Учебный центр)
- Дополнительное навыковое обучение





Анализ и оптимизация





Маршал NPS

Вопрос:

- Что дальше?

Ответ:

- Решения здесь и сейчас

Результат:

Первый Маршал NPS уже вступил в должность!



Маршал NPS



Результат работы Маршала на примере UltraCity:

- Восстановили газоны
- Организовали места хранения велосипедов и колясок
- Решили вопрос разгрузки стройматериалов
- Заменили охранную структуру и установили шторки на шлагбаумы
- Восстановили порталы над парадными

SINCE 1993