

**HMAPKET** PRO

## Нмаркет.ПРО сегодня

Нмаркет.ПРО - это федеральная B2B онлайн-платформа, которая обеспечивает профессиональный сервис партнерских продаж.

Для Застройщика Нмаркет.ПРО 52 500 агентов на аутсорсинге в 60 регионах через 1 договор с оплатой за результат.

# Нмаркет.ПРО сегодня

1 850 900

коммерческих предложений отправлено  
потенциальным клиентам

114 000

Заявок отправлено застройщикам

20 000

Семей приобрели квартиру в новостройке,  
с помощью нашего сервиса

56 000 000 000 р.

заработали застройщики за 2019 год

1 350 000 р.

Выплачено комиссионного  
вознаграждения

ПАРТНЕРЫ + КОМАНДА



офисы в **23** городах РФ



**400** сотрудников



**855** застройщиков



**52 500** риелторов



**40** банков

# Как работает Нмаркет.ПРО



855 ЗАСТРОЙЩИКОВ



1

Актуальная база



2

Партнер консультирует клиента с помощью



3

Партнер бронирует квартиру для клиента



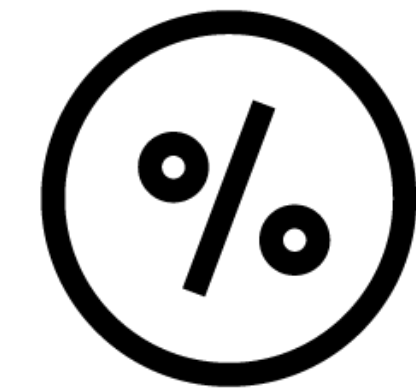
4

Команда Нмаркет.ПРО помогает провести сделку



5

Застройщик платит комиссию в Нмаркет.ПРО



Нмаркет.ПРО делится комиссией с партнерами



45 000 РИЕЛТОРОВ

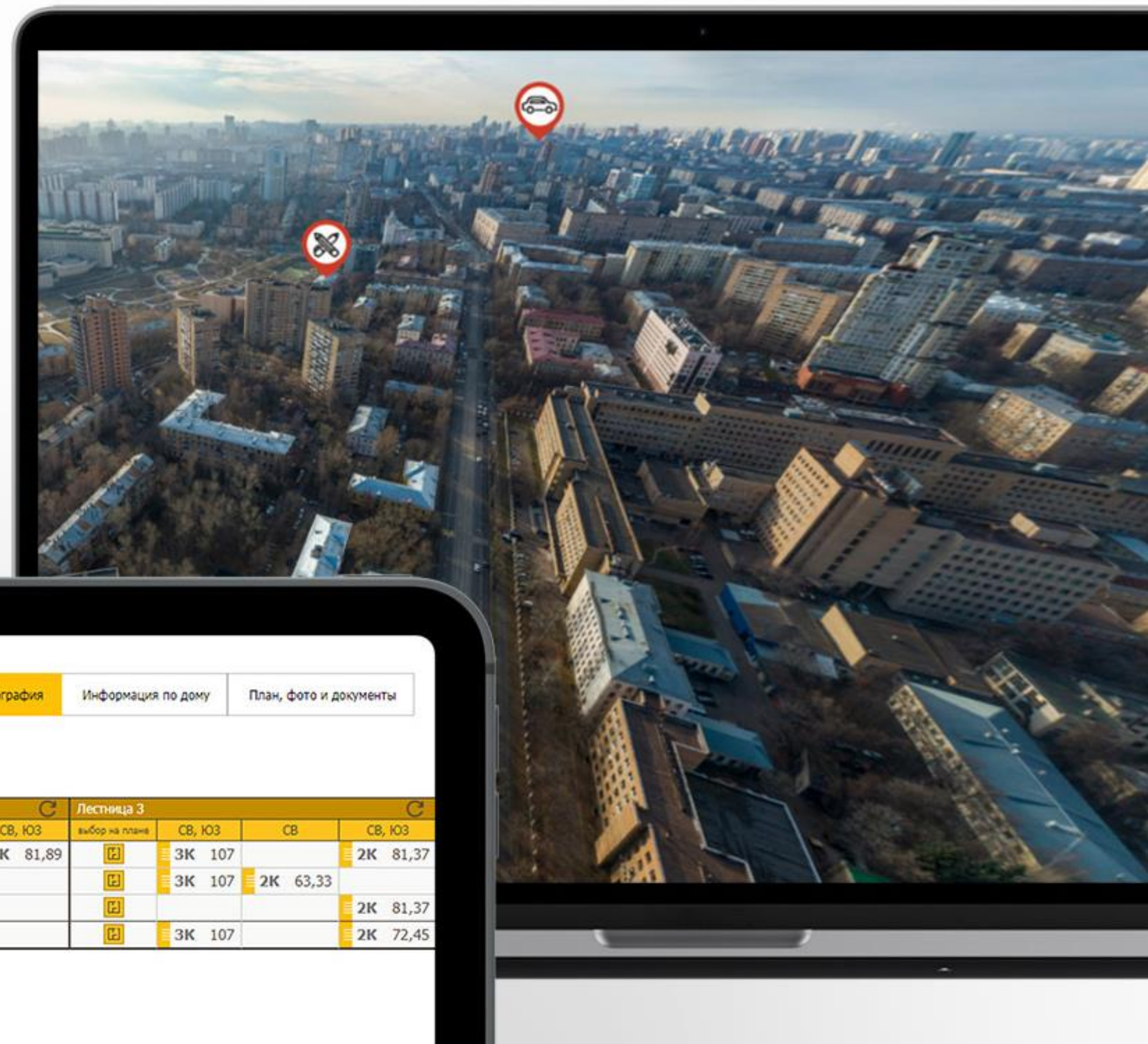
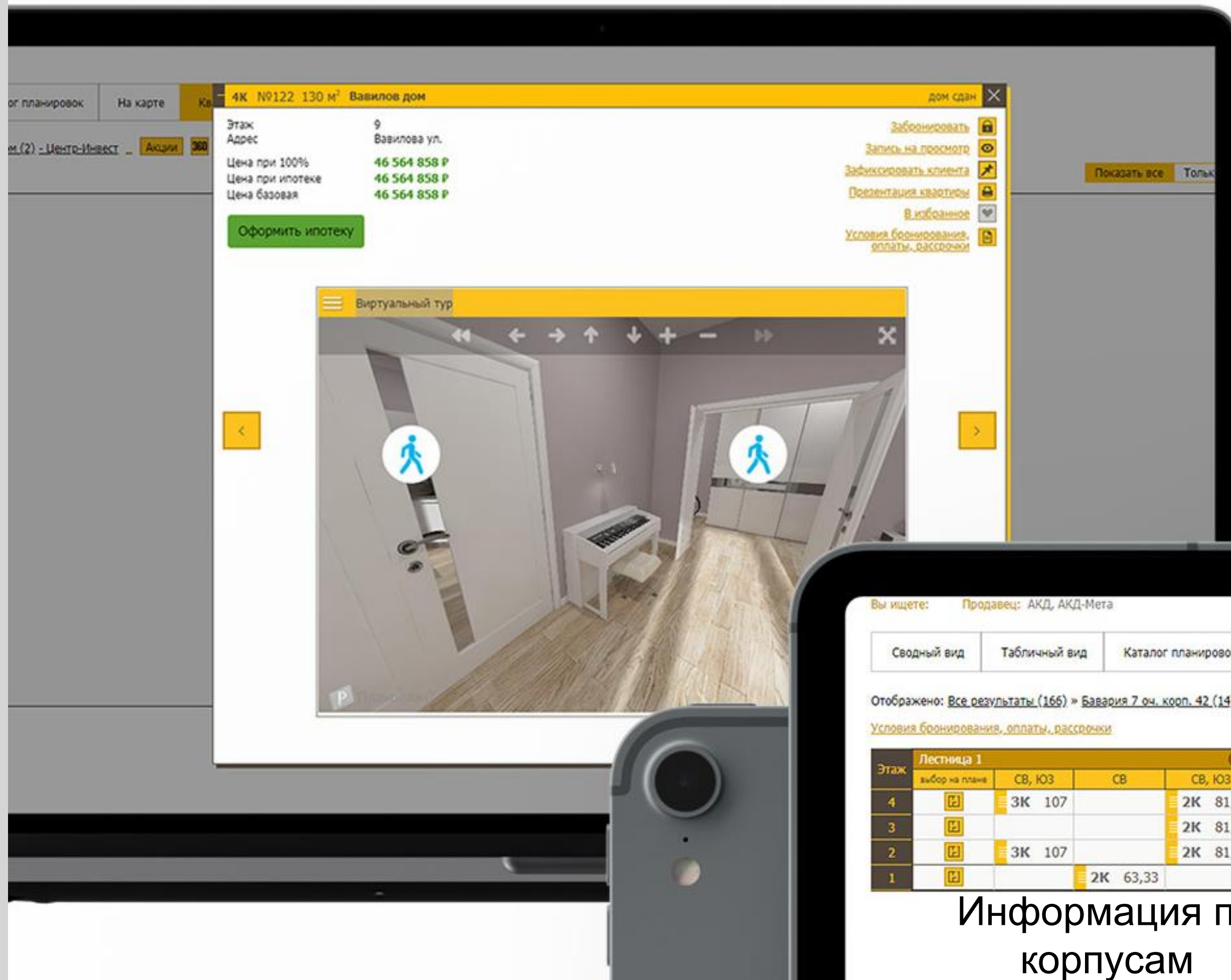
КЛИЕНТЫ



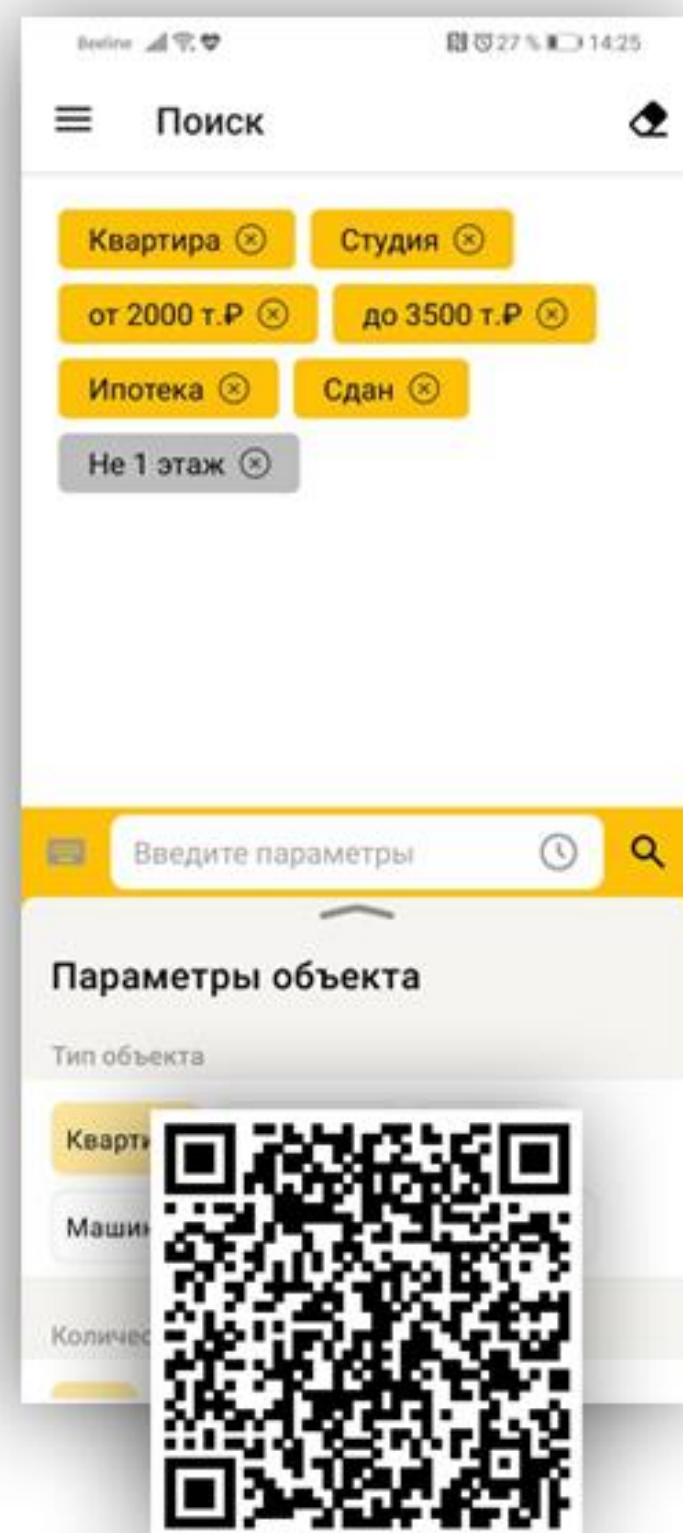
# Технологии Нмаркет.ПРО

3D  
презентации

Аэропанорама



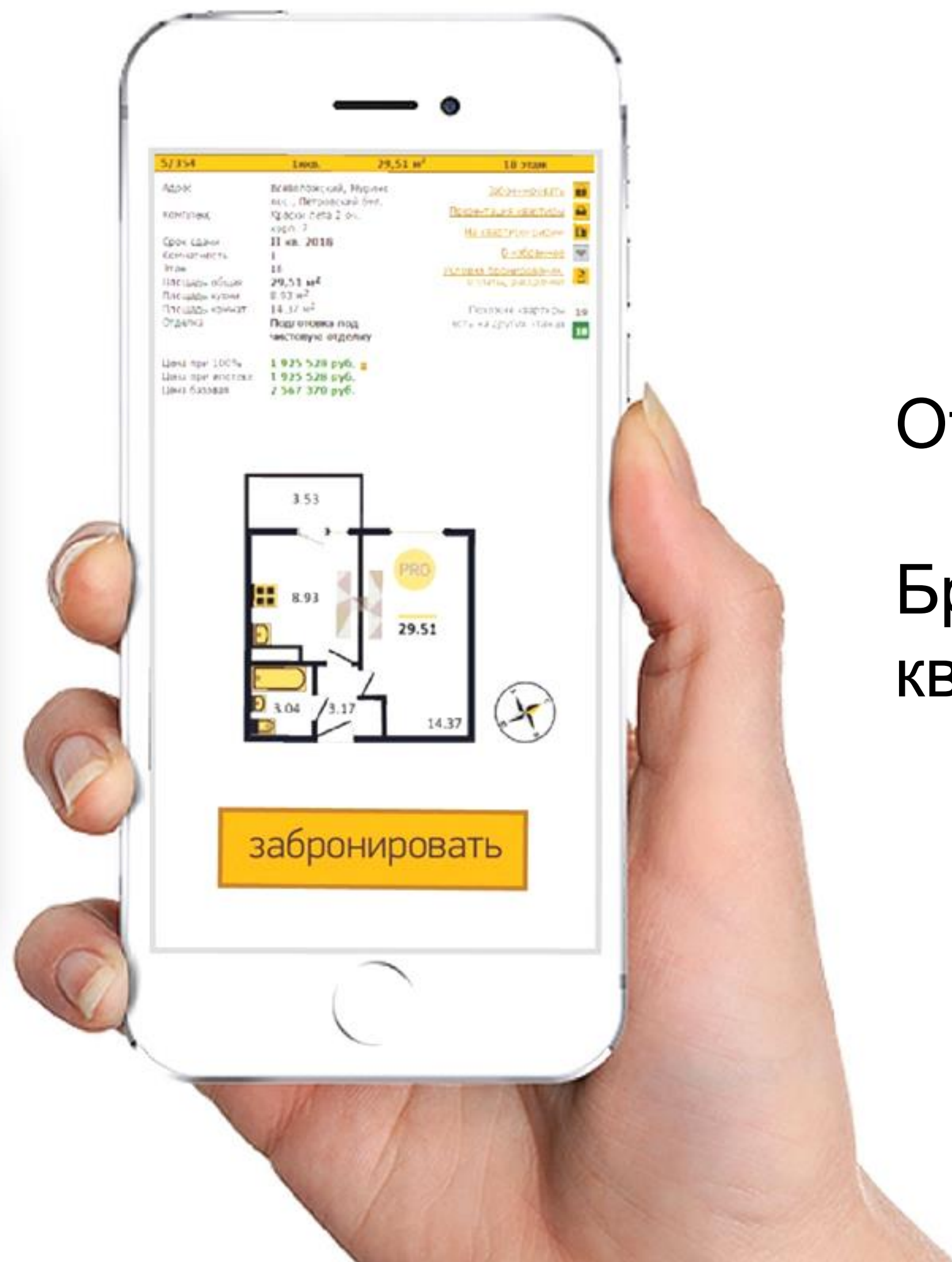
# Мобильное приложение



APPStore



Google Play

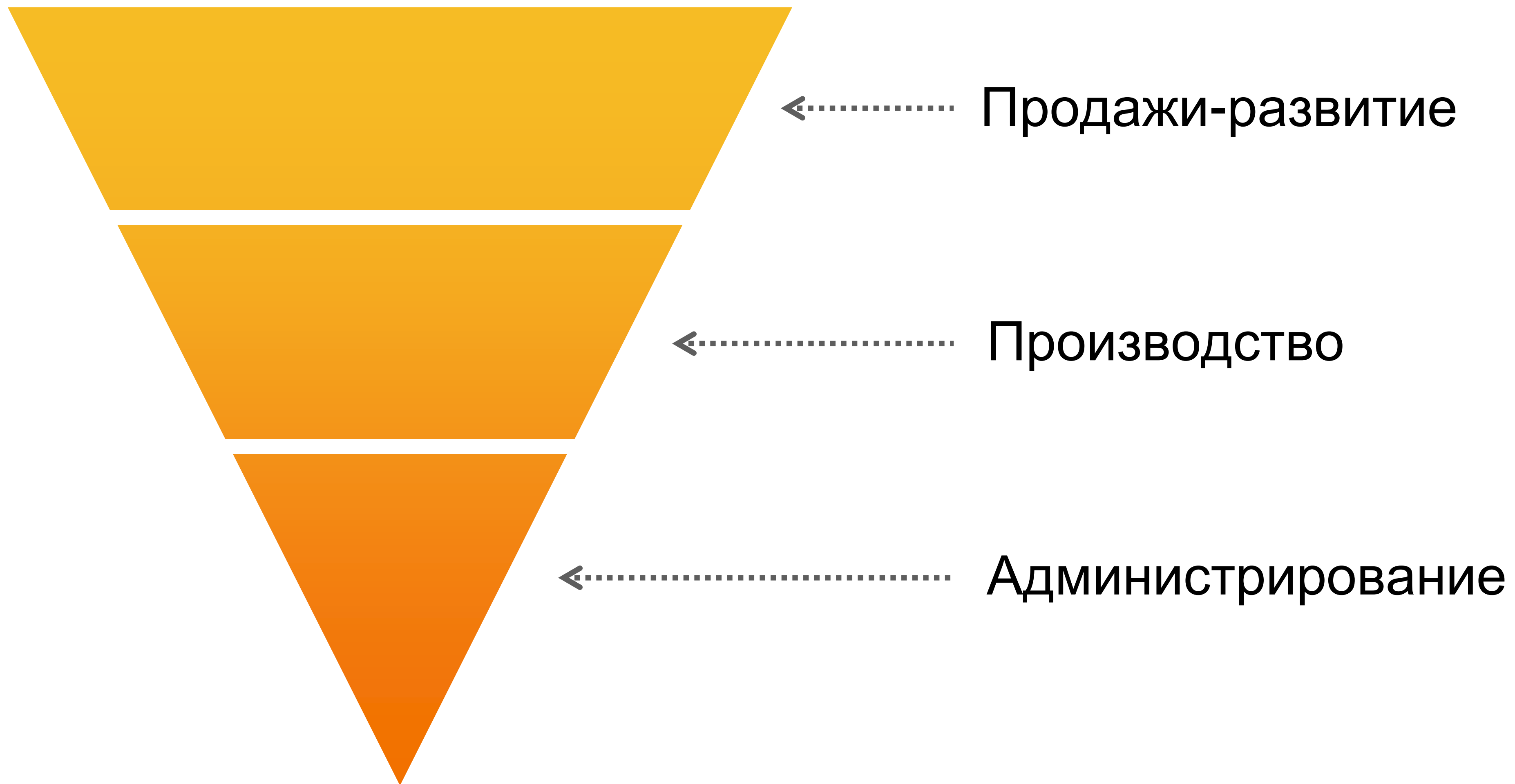


Отправляйте презентации

Бронируйте подходящую квартиру

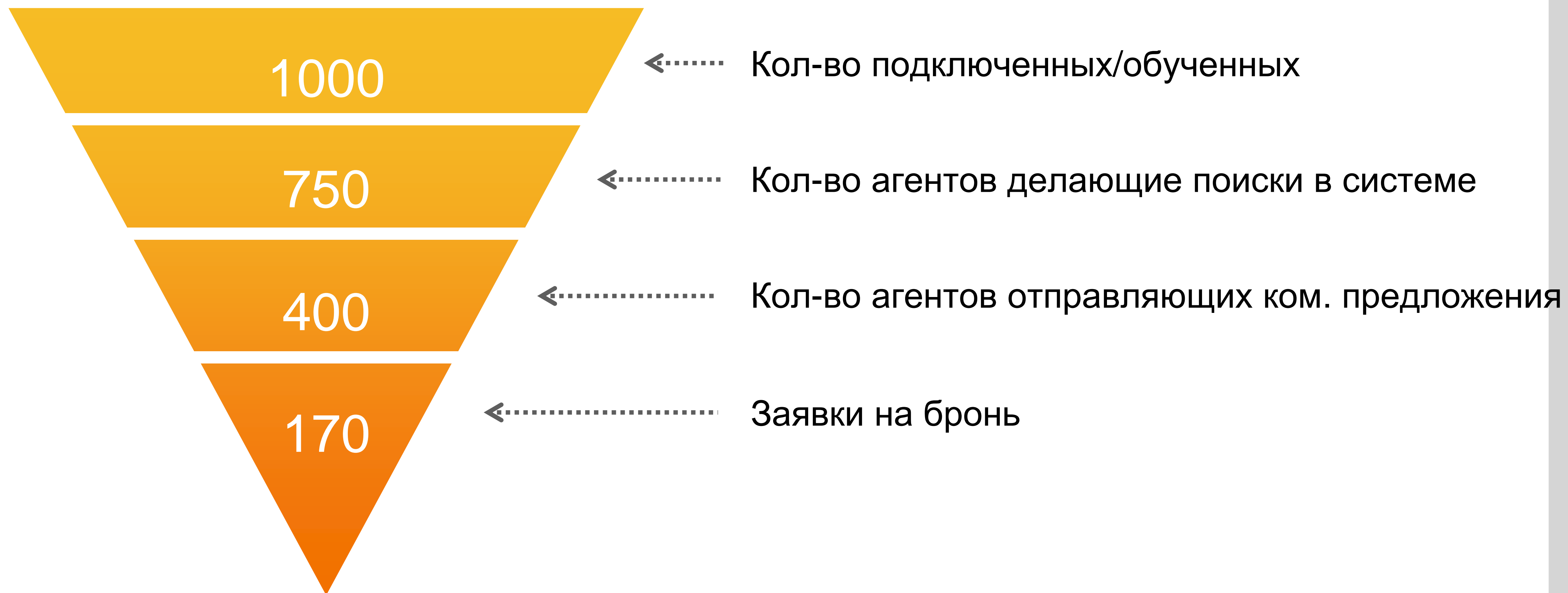
Работа по подключению агентства недвижимости  
и агента на первичном рынке:  
от подключения к платформе до первой заявки на  
бронь







# Воронка по основным городам и в целом по Нмаркет.ПРО



# Виды маркетинговых коммуникаций



Мессенджеры



Мероприятия (встречи с застройщиками и вебинары)



Соц. сети



E-mail маркетинг



Новости на сайте



Push-уведомления

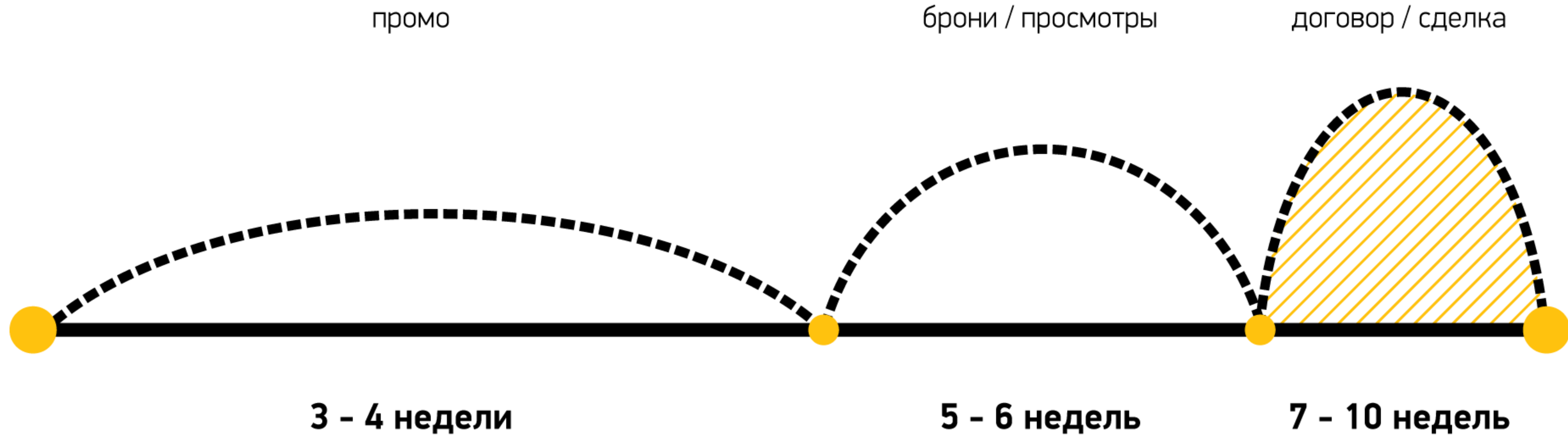


Смс-рассылки



Ретаргетинг

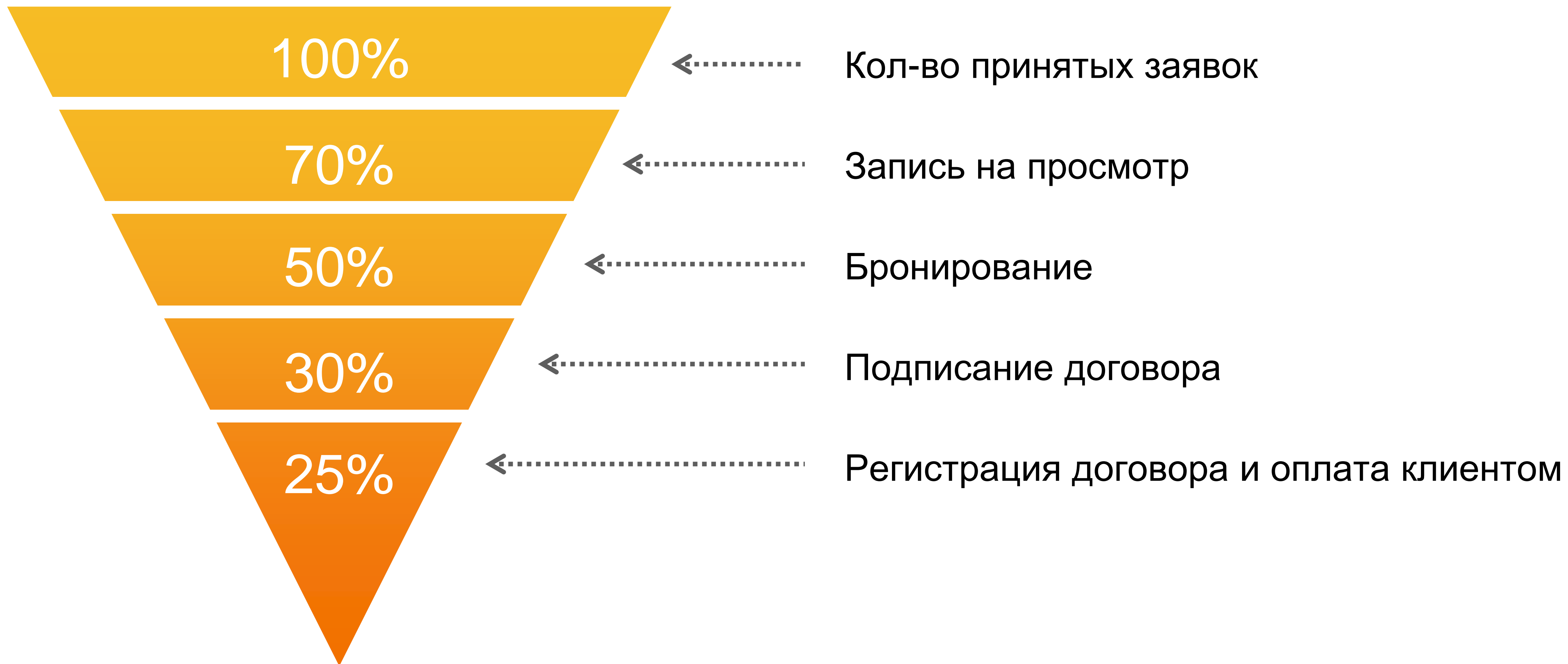
# Скорость обратной связи от дилерской сети в действии



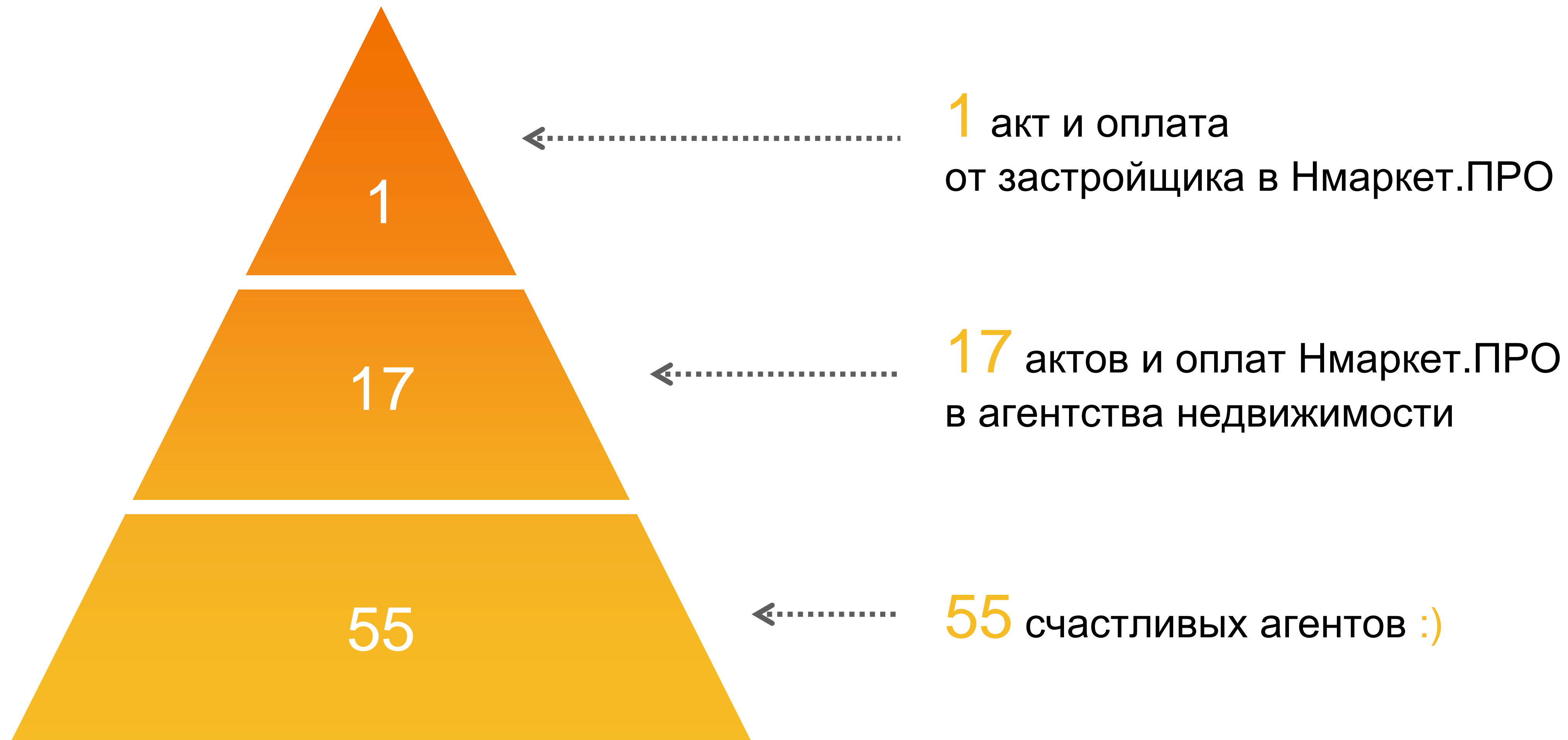
# Конвертация входящих заявок в сделки



# От заявки на бронирование до получения денег



## Оплата услуг



# Решение для застройщика

- Подключение 52 500 продавцов путем заключения всего 1 договора с федеральной платформой продаж новостроек
- Увеличение продаж на 30% с оплатой только за фактический результат в рамках этого объёма
- Оптимизация соотношения затрат на классические рекламные каналы и риелторский канал
- Доставка качественного контента по своим продуктам в риелторскую сеть
- Обеспечение единого регламента взаимодействия с риелторской сетью
- Повышение безопасности использования риелторского канала
- Анализ рынка для разработки продукта и точной настройки продаж





# Игорь Гомон

директор по развитию Nmarket.PRO

+7 921 99-33-295

[gomon.i@n-market.pro](mailto:gomon.i@n-market.pro)