

# Риэлтор на рынке новостроек.

Чем помогает (мешает) высшее  
строительное образование!?



## Как я попал в профессию риэлтор:

- **2004 – 2006 г.** - почти «золотая» медаль об окончании физико-математического лицея
- **2006 – 2011 г.** – красный диплом об окончании Уральского Федерального Университета по специальности «Промышленное и гражданское строительство»
- **2011 – 2014 г.** – сначала помощник. Затем руководитель строительства в «Атомстройкомплекс»
- **2014 – 2015 г.** – инженер строительного контроля ГК «Астра»

...**КРИЗИС**=НОВАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ  
РЕАЛЬНОСТЬ





### Стандартные возражения:

- Стереотип «черного» риэлтора
- А на кой я учился?
- «Поддержка» друзей и близких
- Отсутствие всяческих гарантий

**А наличие образования лишь усиливает ЭФФЕКТ!**



## Главные преимущества строительного образования:

- Возможность «фильтрации» маркетинговых уловок и реальных преимуществ объекта
- Технические знания как УТП при работе с клиентом.
- Облегчение взаимодействия с девелоперами.
- «СВЯЗИ решают все»



## «Воздушные замки» и «розовые очки»

- через 3 месяца вы будете зарабатывать по 150 тыс руб/мес.
- если твоя услуга БЕСПЛАТНА , от клиентов отбоя не будет.
- Позитивный нетворкинг наше все.
- Да ну ее «вторичку» - пусть другие мучаются с этими обременениями



## Почему я до сих пор риэлтор !?

- ✓ «Работать нужно не по 12 часов в сутки, а **ГОЛОВОЙ**»
- ✓ Личный заработок пропорционален прибыли, которую я принес агентству.
- ✓ Огромное количество интересных знакомств в деловых кругах.
- ✓ Каждое утро я просыпаюсь и не знаю, где окажусь в течение дня )



# Репин Павел Викторович

руководитель по развитию отдела новостроек

г. Екатеринбург

Квартирное бюро «Ярмарка»

+7 922 155 83 11

[pavel.repin@3555550.ru](mailto:pavel.repin@3555550.ru)

<https://www.facebook.com/pavel.repin.18>

