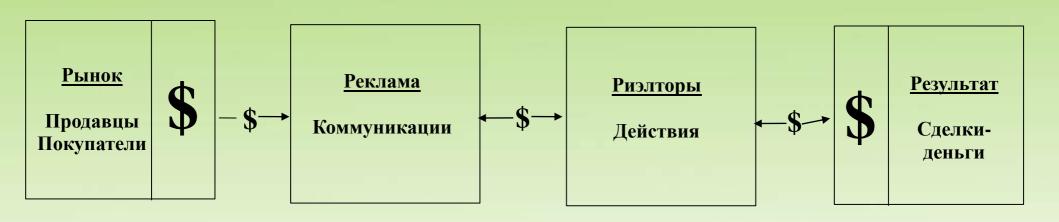
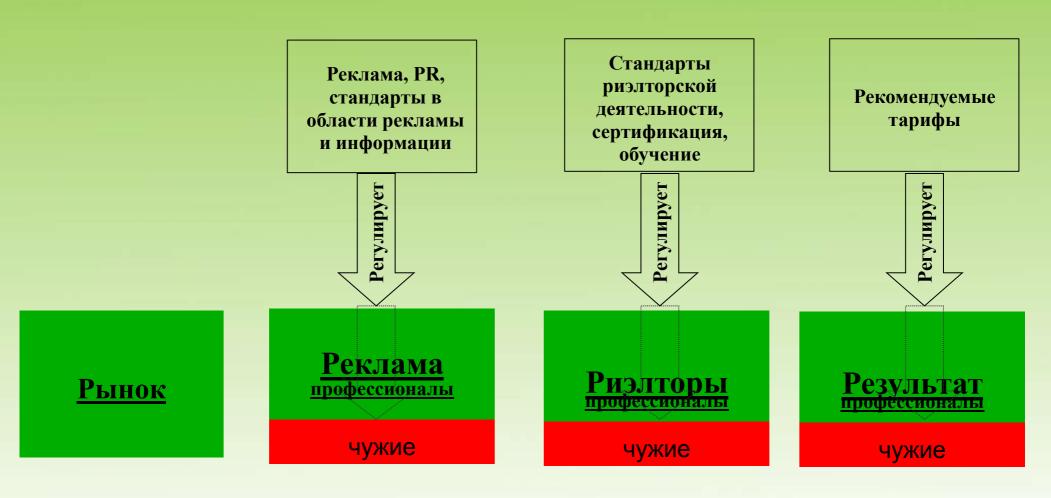
# Регулирование риэлторской деятельности в сфере рекламы и информации

## Схема движения денежных средств в риэлторской деятельности (схема 4-х P)



### Регулирование риэлторской деятельности СРО (схема 5-й P)



Соотношение зеленого и красного таким должно быть... в реальности это не так.

#### Регулирование рекламы. Что необходимо сделать:

- 1. Ограничить интернет-СМИ тремя сайтами (тоже и также как мы это сделали с журналами).
- 2. Поднять цены на рекламу для «чужих» в журналах (в том числе для увеличения членства СРО).
- 3. Поднять цены на рекламу для «чужих» в интернете (в том числе для увеличения членства СРО).
- 4. Отменить, либо сделать дорогими частные объявления на сайтах (тоже и также как мы это сделали с журналами).
- 5. Действовать во всех этих делах целесообразно совместно с ОСР (сделать единомышленниками).

### Самое главное действовать

## Единой и сплоченной командой

### Результат:

- 1. Потребители не будут иметь никаких существенных рекламных возможностей.
- 2. «чужие» будут платить за рекламу дорого и зарабатывать меньше.
- 3. Большинство сделок будут проходить через профессионалов.
- 4. Подавляющие доходы на рынке будут принадлежать профессионалам.

#### Несколько важных понятий

- 1. Вместе мы сила. Нас уже больше 120, а вместе с ОСР еще больше.
- 2. Бесплатный сыр только в мышеловке.
- 3. Бесплатно это в том числе и для частников и для чужих. Зачем мы?
- 4. Если СМИ не выполняют наши требования то разговаривать языком ультиматума и бойкотировать базой недвижимости и рекламой.
- 5. Перестаньте размещать объекты, рекламу и перестаньте заходить на сайт и он никому будет не нужен.
- 6. Договорившись, мы решаем кому и как работать.
- 7. Простой пример ценовой политики:

Свои Чужие

Тариф — 20% = 0,8 тарифа Тариф + 20% = 1,2 тарифа

т. е. реклама для чужих в полтора раза дороже.

### Что значит для СРО хороший информационный партнер

Объем информационной и рекламной поддержки журналом «Недвижимость» и ОМСКРИЭЛТ.КОМ

Для **СРО:** 8 стр. х 4 700 руб. х 50 выходов = 1 880 000 р.

Реклама на сумму 1 880 000 руб. в год Журнал «Недвижимость» без интернет поддержки

Для членов СРО: По заказам мая 2012 г.

Скидка на сумму 2 700 000 руб. В ГОД Журнал «Недвижимость», ЭН, ОМСКРИЭЛТ.КОМ

Итого на сумму более 3 500 000 руб.

### Два вопроса для принятия решений

- 1. Что делать с теми, кто не выполняет требования рекламных стандартов (Реклама на сайтах, которые не являются информационными партнерами СРО).
- 2. Что делать с объявлениями частных лиц на ОМСКРИЭЛТ.КОМ?