



МАСТЕР-КЛАСС:

**Формирование команды
в современном агентстве
недвижимости**

СПИКЕРЫ:

**ДМИТРИЙ САВИНСКИЙ
СЕРГЕЙ ШУШИН**

Как разбираться в людях при создании сильной команды?





Кто нам нужен в команде?

КОМПЕТЕНТНЫЕ

СПОСОБНЫЕ

ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕННЫЕ

ЧЕСТНЫЕ

ЭНЕРГИЧНЫЕ

РАБОТОСПОСОБНЫЕ

ОБУЧАЕМЫЕ

ЛОЯЛЬНЫЕ

УМНЫЕ

СТРЕССОУСТОЙЧИВЫЕ

АКТИВНЫЕ

ОТВЕТСТВЕННЫЕ



**Тот, кто дает
результат**

БЫТЬ

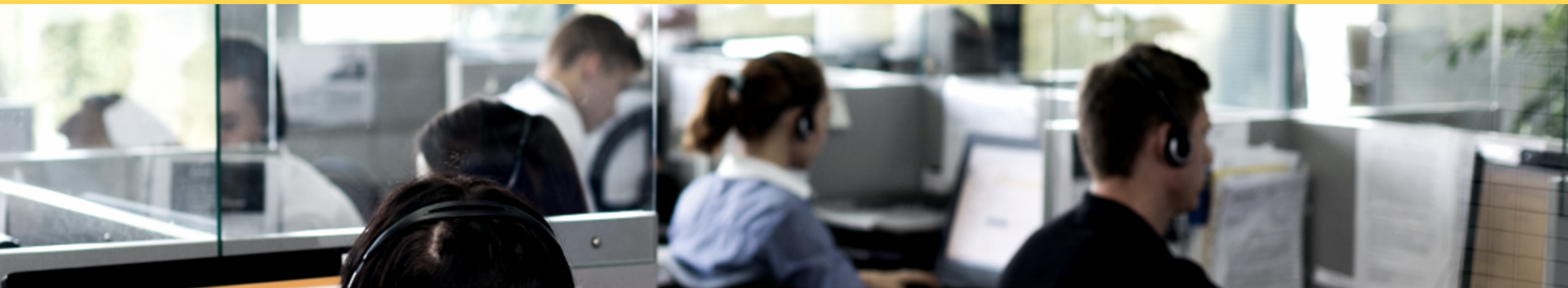
—

ДЕЛАТЬ

—

ИМЕТЬ

—



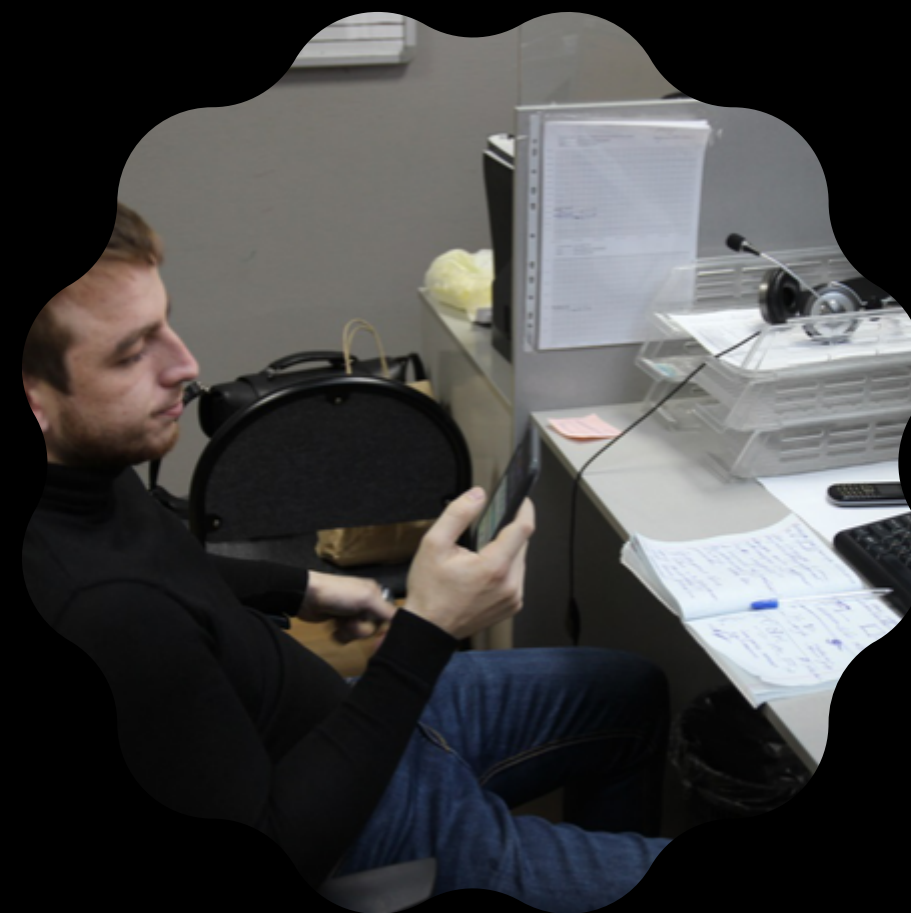
Три категории сотрудников



Желающие



Инертные



**Нагло
отказывающиеся**

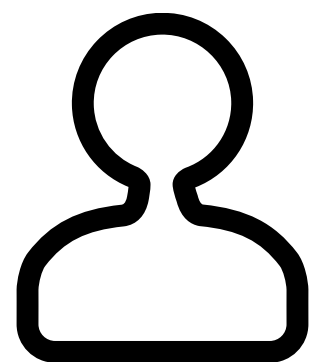


**При работе с ними у нас есть
только два класса действий, и
никаких промежуточных.**



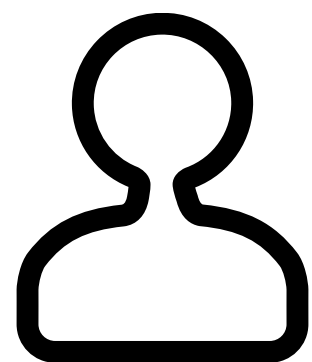
Категория №1

**обращайтесь с ними разумно с
пониманием, желанием помочь,
мужеством и сочувствием**



Категория №2
(указанная выше)

**ТОЛЬКО
УВОЛЬНЯЙТЕ!**



Категория №3
(указанная выше)

**ТОЛЬКО
УВОЛЬНЯЙТЕ!**



**Категории два и три
непригодны для приема на
работу.**

**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ!**

