

**Агент по недвижимости vs  
страховой агент.**

**Как зарабатывать до 15% от  
суммы страховки имущества или  
ипотеки.**

# При работе со страховыми компаниями есть 2 способа:

## Способ 1.

- Стать страховым агентом.
- Подписать договор о сотрудничестве.
- Пройти обучение -2 недели.
- Страховать своих клиентов, при ипотеке, также предлагать страховку транспортных средств, здоровья, имущества и прочее.
- Выплаты от 5% до 20% в зависимости от страховой суммы, от банка, от общего объема страховок.
- Из минусов, большой объем работы, работа с документами, такое совмещение возможно при небольшом объеме сделок в недвижимости.

# Способ 2

- Передавать своих клиентов в страховые компании с которыми у вас договор или устные договоренности.
- Занимает гораздо меньше времени.
- Выплаты от 2-х % до 15% от суммы страховки.
- Некоторые компании выплачивают через месяц денежное вознаграждение.
- Из минусов меньше зарабатываете.

# Пример



- Выплаты в среднем 15-17% от страховой премии.
- Выплачивают вознаграждение через 1 календарный месяц.



- Выплаты 15% от страховой премии.
- Размер премии зависит от банка.
- Есть возможность для клиентов понизить ставку на 1%.
- Вознаграждение выплачивают в день сделки.

**АННА РЮКИНА**  
#лучшийриэлторгорода

