

Анализ покупательских предпочтений и портрета региональных клиентов на

вторичном рынке жилья

Санкт-Петербурга



60 % региональных сделок
составляют

Родители покупают детям

**РОДИТЕЛИ
ПОКУПАЮТ ДЛЯ
СТУДЕНТА**



**КВАРТИРА В
НОВОСТРОЙКЕ**
Срок сдачи 2018-2019 г.



**Продают недвижимость в своем регионе
и приобретают квартиры в новостройках.
Чаще студии до 2,6 млн. руб.**

25 % региональных сделок
составляют

Родители дают Первый взнос на ипотеку

Родители дают **20%**
на ПЕРВЫЙ ВЗНОС →

**Молодые специалисты
берут ИПОТЕКУ** →

**ВТОРИЧНОЕ
свежее жильё**



**Молодые специалисты предпочитают более
свежее вторичное жильё дома начиная с конца
90-х годов, редко старые панели.**

15% региональных сделок
составляют

Семья полностью переезжает

СЕМЬЯ



**ВТОРИЧНОЕ
ЖИЛЬЕ**



Выбирают вторичное жилье, рассматривают более дешевую вторичку, рассматривают панельные дома 70-80-х годов, хрущевки с ремонтом, вариант заехать и жить.

Мы объединяем города!

Межрегиональные сделки: с нами комфортно и надежно.



Приглашаем Вас к сотрудничеству!

Агентство недвижимости «Вариант»

Наш адрес:

г. Санкт-Петербург, ул. Большая Морская, д.3

Наши контакты

8 (812) 500-52-08

8 (812) 44-88-368

8 (800) 550-54-07

звонки по России бесплатны

Наш сайт: VARIANTSPB.RU

Эл. почта: VARIANTSPB@LIST.RU