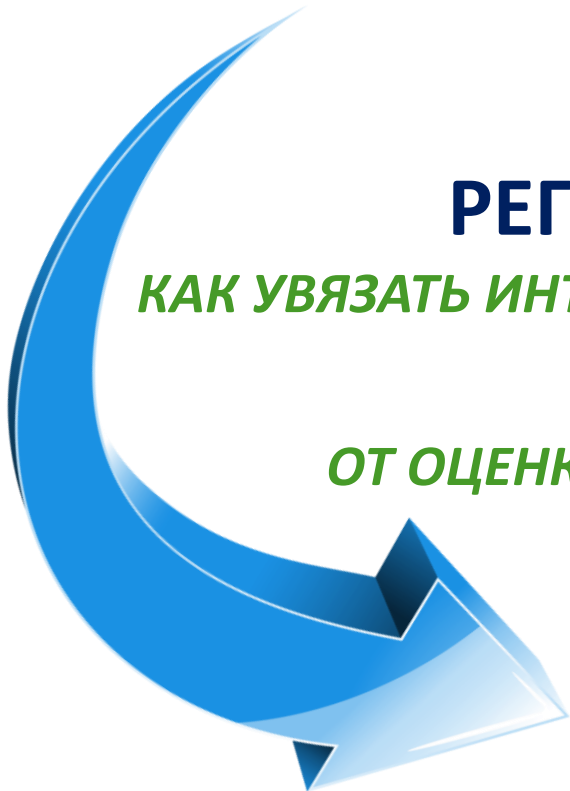


РЕГИОНАЛЬНЫЙ ТРЕЙД – ИН:

КАК УВЯЗАТЬ ИНТЕРЕСЫ ЗАСТРОЙЩИКА, АГЕНТСТВА И КЛИЕНТОВ.

ЭТАПЫ СДЕЛКИ:

ОТ ОЦЕНКИ ОБЪЕКТА ДО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА.



*Санкт-Петербург. Агентство недвижимости «Вариант»
Карпова Ольга Григорьевна
Генеральный директор*

Трейд –Ин объектов недвижимости-

меняйте старое жилье на новое



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ТРЕЙД-ИН НА ПРИМЕРЕ сотрудничества агентства недвижимости Вариант и застройщика A101



ШАГ 1

2 дня бесплатной брони новостройки



ШАГ 2

Оценка рыночной стоимости квартиры + подписание договора с агентством



ШАГ 3

Опцион (бронирование по программе трейд-ин)
- Фиксация цены
- ссылка на оплату



ШАГ 4

Оплата 50 000 руб.
Бронь - 90 дней



ШАГ 5

проведение сделки по продаже вашей квартиры



ШАГ 6

Оплата квартиры в новостройке или получи ключи и въезжай в новую квартиру

Мы объединяем города!

Межрегиональные сделки: с нами комфортно и надежно.



Приглашаем Вас к сотрудничеству!

**Агентство недвижимости
«Вариант»**

АДРЕС:

г. Санкт-Петербург, ул. Большая Морская, д.3

НАШИ КОНТАКТЫ:



8 (812) 500- 25-08



НАШ САЙТ: VARIANTSPB.RU

НАША ПОЧТА: VARIANTSP@LIST.RU