



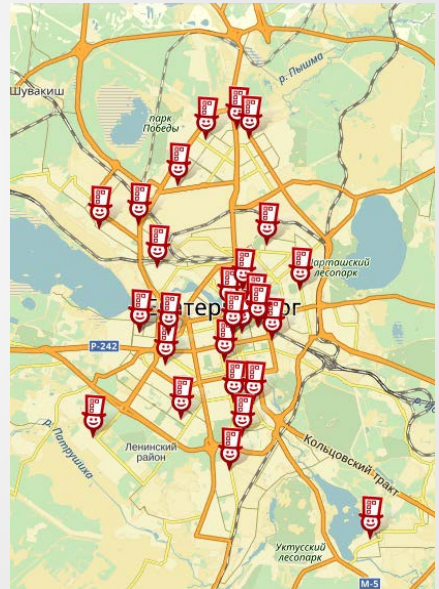
НОВОСЁЛ

Профессиональные операции
с недвижимостью

Крупнейшее агентство недвижимости Урала

Факты

- 32 офиса
- 1000 сотрудников
- 18 лет безупречной репутации
- 8 лет учебному центру
- более 20 преподавателей
- собственная CRM





Курс
начинающего
риелтора



Тренинги



Мастер-
классы от
экспертов



Риелторские
поединки



Семинары
от ведущих
тренеров
России



Курс для
наставников

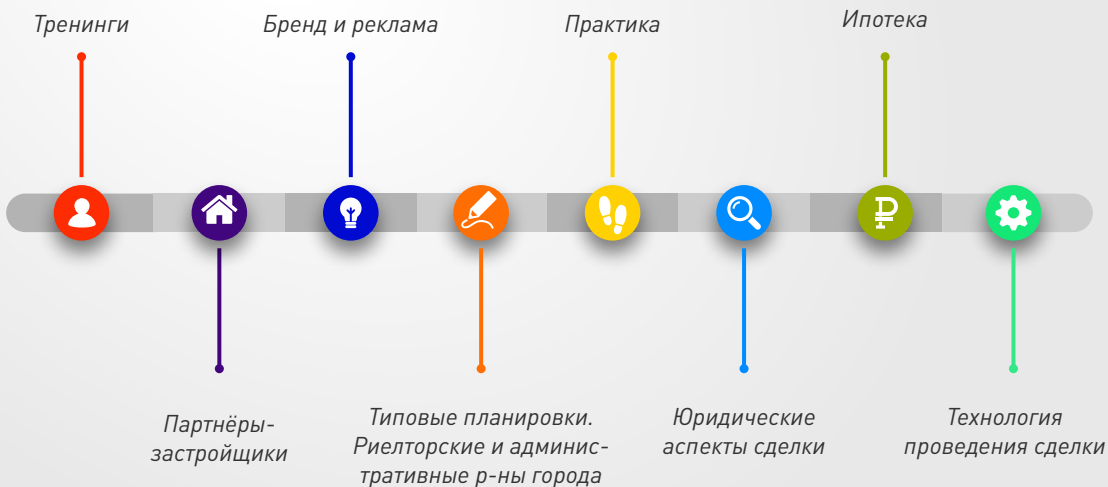


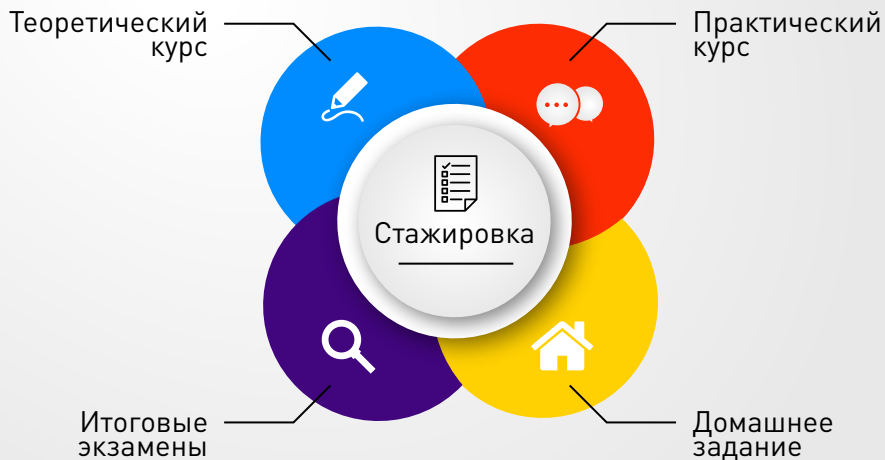
Коммерческая
недвижимость



Школа
новостроек

Курс начинающего риэлтора - 96 часов





1

Теоретическое
обучение

4

Обучение в
Автоматизированной
системе управления
(CRM)

2

Отработка навыков
в тренинговом
формате

5

Сдача экзаменов
(теория и CRM)

3

Домашнее задание
под руководством
наставника

6

Заполнение
Дневника стажёра
«90 дней»

I степень обучения



НОВОСЁЛ
Профессиональные операции
с недвижимостью

**КУРС НАЧИНАЮЩЕГО
РИЭЛТОРА**

Рабочая тетрадь

+7 (343) 383-28-04
personal@novosel199.ru

© Авторские права на материалы защищены ООО «Новосёл»

Лучшее учебное подразделение по подготовке специалистов рынка недвижимости
Центр обучения риэлторов «Новосёл» - победитель конкурса «Развитие профессионального персонала 2017» в номинации «Подготовка Риэлторов»
Группа компаний «Новосёл», Екатеринбург, 2017



НОВОСЁЛ
Центр обучения риэлторов

«Чтобы достичь цели, надо прежде всего идти»
Стивен Дж. Харви

с. № _____ по № _____ от _____ 20__ г.

РАБОТА ЗА ПРОШЕДУЮЩУЮ НЕДЕЛЮ

Итого	Проведенные встречи с потенциальными клиентами	Подписанные договоры	Сделки / АВАНСЫ
1	1	1	1
2	2	2	2
3	3	3	3
4	4	4	4
5	5	5	5
6	6	6	6
7	7	7	7
8	8	8	8
9	9	9	9
10	10	10	10

И ПРОВЕДЕНА РАБОТА:

Итого стажёра / РИЭЛТОРА НА НЕДЕЛЮ

Итого поиска клиентов

Итого	Проведенные встречи с потенциальными клиентами	Подписанные договоры	Сделки / АВАНСЫ
1	1	1	1
2	2	2	2
3	3	3	3
4	4	4	4
5	5	5	5
6	6	6	6
7	7	7	7
8	8	8	8
9	9	9	9
10	10	10	10

ДРУГАЯ ПРОВЕДЕНА РАБОТА:

Общее количество заключенных договоров: 4 Количество авансов: 1

Журнал стажировки 90 дней

ФИО стажёра _____
ФИО наставника _____

№ п/п	Дата первого визита	Источники	ФИО С. клиента	Инициалы клиента	Адрес	Состояние	Комментарий	Итог
1	23.05.19	С	Климова Наталья	Климова Наталья	г. Екатеринбург	готов	Климова Наталья	Сделка
2	23.04.19	С	Климова Наталья	Климова Наталья	г. Екатеринбург	готов	Климова Наталья	Сделка
3	04.04.19	С	Климова Наталья	Климова Наталья	г. Екатеринбург	готов	Климова Наталья	Сделка
4	04.04.19	С	Климова Наталья	Климова Наталья	г. Екатеринбург	готов	Климова Наталья	Сделка



1. Теоретическое обучение
2. Отработка навыков в тренинговом формате
3. Домашнее задание под руководством наставника
4. Обучение в Автоматизированной системе управления (CRM)
5. Экзамены (теория и CRM)
6. Дневник стажёра «90 дней»



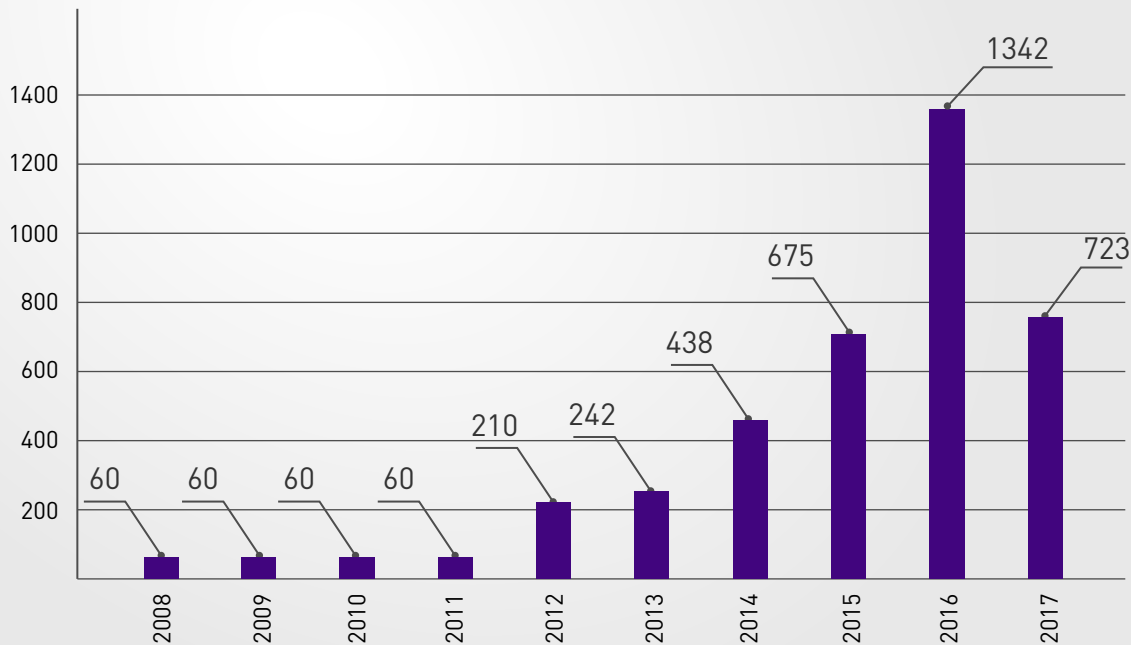
1. Обучение в УПН. Аттестация

2. Школа новостроек. Обучение у застройщика

3. Обучение от банков-партнёров. Ипотечные кредиты

4. Семинары. Форумы. Риелторские поединки

Популярность программ ЦОРа среди сотрудников



Благодарим
за внимание



Ответим на ваши вопросы:



**Евгений Анатольевич
Новосёлов**

*генеральный директор
ГК «Новосёл»*

+7 (343) 384-04-04



**Ольга Валентиновна
Самойлова**

*зам. генерального директора
по персоналу, руководитель ЦОР*

www.novosel99.ru