





Обучать риэлторов легко!

**Цирянид Галина, исполнительный
директор Службы недвижимости
«Сота», г.Воронеж, 2015г**



Обучать риэлторов легко =

= ВЫ видите результат +

результат превосходит затраты на обучение +

результат оправдывает Ваши ожидания



Как руководителю обучить своих риэлторов?

- 1. Будьте уверены - сможет каждый руководитель!**
- 2. Учите тому, что Вы умеете делать хорошо!**
- 3. Учите тому, что Вы НЕ умеете делать, но хотите научиться!**
«Хочешь научиться сам начни учить других»



Порядок действий

- 1.Собрать информацию о предмете - теория**
В минимальном и достаточном количестве!!!
- 2. Выбрать акценты/пункты, которые обязательно должен знать и/или уметь делать обучаемый**
- 3. Придумать упражнения на отработку акцентов**
- 4. Отрепетировать и отсчитать время на теорию и упражнения.**
- 5. Разбить на логичные отрезки и удобное количество времени.**
- 6. Назначить время, оповестить**



Секреты Вашего успеха

ВАЖНО!

Обучение – это праздник

Все участники – молодцы! Все участники участвуют в меру способностей и с энтузиазмом!

Все сотрудники НЕ будут участвовать в этом веселье, придумайте как им донести основы знаний.

ОЧЕНЬ ВАЖНО!

Помогите каждому обучившемуся показать свои знания на практике не менее 3х раз!



- 1. Запишите план занятий**
- 2. Пишите занятия на видео**
- 3. Найдите волонтера-умельца, который превратит ваш семинар-тренинг из видео формата в текст**



Семинар-тренинг «Мастер презентаций»

1. Теория: 1) как договориться о проведении презентации на предприятии, что взять с собой, как взять контакты;
2) правило сбора текста презентации,
3) ведение презентации: установление контакта с аудиторией, а также поза, жесты, мимика презентатора,
4) типы клиентов по каналам восприятия

2. Практика: 1) представить себя аудитории, 2) рассказать о Программе так, чтобы захотелось купить новую квартиру, 3) представить полную версию презентации со сбором контактов

3. Занятия по 1,5-2 астрономических часа. На освоение темы требуется 4-5 занятий для группы 10-20 чел





Циряниди Галина
Служба недвижимости «Сота»,
г.Воронеж

id@ksota.ru

<https://www.facebook.com/profile.php?id=100006909487582>