



# "Особенности взаимодействия риэлторских компаний при обслуживании региональных клиентов"





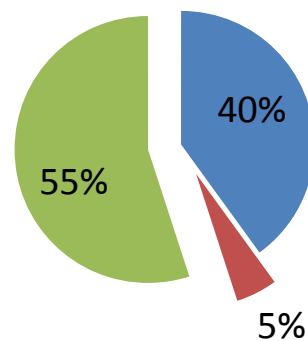
- 1. Увеличение доли региональных клиентов на рынке недвижимости СПб и Лен. области в последние годы .**
- 2. Тенденции на рынке в кризисный период, изменение специфики спроса у региональных клиентов. Причины на это влияющие.**





## Региональные покупатели

- Покупатели из регионов, обратившиеся самостоятельно
- Покупатели из регионов, обратившиеся по корпоративным каналам
- Прочие покупатели





**3. Риски связанные с проведением  
межрегиональных сделок.**

**4. Основные проблемы, препятствующие  
эффективному сотрудничеству, и  
способы их преодоления.**





- 5. Как взаимовыгодно организовать сотрудничество между риэлторскими Компаниями из разных регионов .**
- 6. Увеличение совместной прибыли у партнеров по региональной деятельности.**
- 7. Необходимость согласованных действий и применения единых профессиональных стандартов при осуществлении совместной деятельности с региональными партнерами.**
- 8. Наши технологии.**





**Сергей Павлович Жидяев**

**Руководитель регионального направления  
Агентства "Петербургская Недвижимость"**

**+79213133514**

**почта: [sp196007@mail.ru](mailto:sp196007@mail.ru)**

