



**«3 кита»**

**уверенного взгляда в будущее**

---

Что сложнее?

Обслуживание  
или  
привлечение?

Преддоговорная  
работа

Услуга

Пост  
обслуживание

1. Наличие «своего риэлтора»  
(существующий эмоциональный контакт со специалистом)
2. Длительность формирования потребности.
3. Продолжительность принятия решения.

Привлекать → → → Отнимать

1. Постобслуживание.
2. Межрегиональные продажи.
3. Сложные (комплексные) сделки.



## **СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!**

**Баранов Антон Юрьевич  
Генеральный директор**

**Раб.тел.: +7 812 336-62-02**

**Моб.тел. +7 911 213-06-81**

**E-mail: [baranov@aventin.ru](mailto:baranov@aventin.ru)**

**«Жилищный проект»**

**Санкт-Петербург, 1 октября 2015 года**

