



Обучение Агентов

Я умею
ХОДИТЬ





Я умею
летать



Я умею
плавать

Я все
это могу



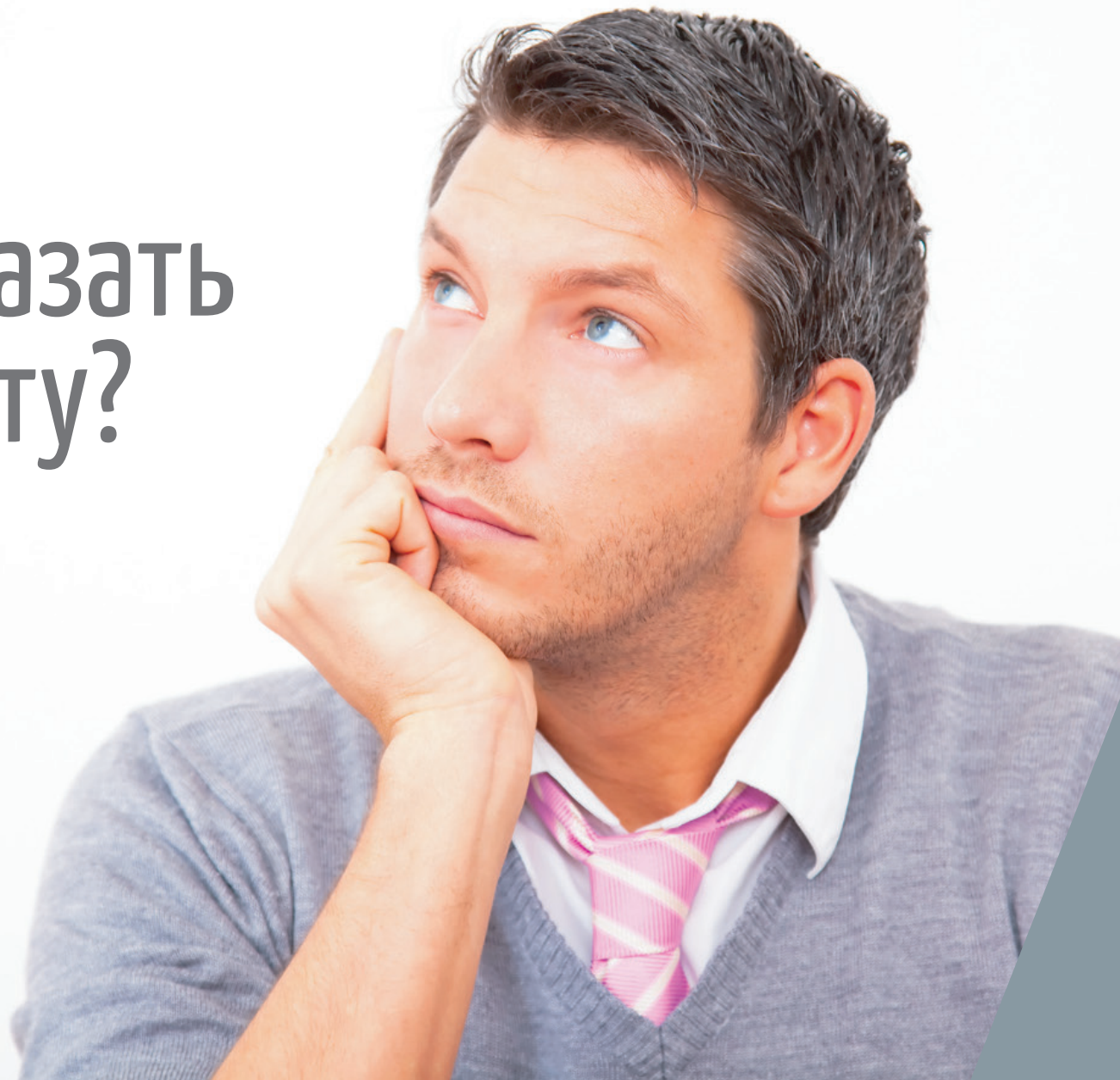


**Каждый
суслик -
агроном**



Слово, как палец
на курке, должно
вызывать действие.

**Что сказать
клиенту?**





Искренность
ребенка всегда
подкупает.



НЕТ, СПАСИБО

МЫ СЛИШКОМ
ЗАНЯТЫ

О чем и как
говорить
с клиентом?



А разве
скрипты
работают?



Окей гугл,
что резать
дальше?





Окей гугл,
как посадить
самолет без
автопилота?

«Образные закрепители»

«Тренинги сродни утренней гимнастике - эффект достигается при систематических упражнениях».

Чему учить агентов

- 1) Учить учиться («Уменьшить сито»);
- 2) Приобретение правильных привычек;
- 3) Убрать негативные программы, снять ограничения;
- 4) Формирование вашей миссии;
- 5) Морально нравственный уровень ученика;
- 6) Обучение технологии сделки;
- 7) Обучение техникам продаж.

Температура клиента

- 1) Холодный;
- 2) Теплый;
- 3) Горячий.

Создание своего обучающего портала

Образование зависит от Бизнес-Модели агентства:

- 1) Открытая Бизнес-модель;
- 2) Полуоткрытая Бизнес-модель;
- 3) Закрытая Бизнес-модель.



В закрытой бизнес-модели :

Разделены бизнес-процессы:

- 1) Агент только показывает объекты;
- 2) Остальной функционал выполняют Менеджеры, Администраторы, Юристы.



В полуоткрытой бизнес-модели:

- 1) Агент показывает объект;
- 2) Агент собирает документы;
- 3) Агент делает холодные звонки.



В открытой бизнес-модели:

- 1) Полные знания бизнес-процессов;
- 2) Весь цикл производит самостоятельно «от» и «до».



Мы относимся к открытой бизнес-модели

- Поэтому мы даём знания по всем бизнес-процессам:

- 1) Проверка объекта;
- 2) Реклама объекта;
- 3) Показ объекта;
- 4) Оценка объекта;
- 5) Анализ объекта;
- 6) Холодные звонки;
- 7) Ведение агентской базы;
- 8) Работа с возражениями;
- 9) Переговоры;
- 10) Расчёты;
- 11) Юридические знания.

- Знания в различных направлениях нашей деятельности.



Мы предлагаем обучение:

1. Обучают менеджеры,
управляющие и директора.

Это цикл лекций
и работа на практике.

В нашей компании
преподают специалисты,
которые проработали
в этом бизнесе
более 10 лет.



2. Курс лекций по долевому строительству



Петербургская
Недвижимость



Setl City

LEGENDA
INTELLIGENT
DEVELOPMENT

LEGENDA
Intelligent Development



АКВИЛОН ИНВЕСТ

Аквилон-Инвест

3.БКР- Бизнес Клуб Риэлторов

Мы заключили договор
с компанией Рокеткон.
У БКР есть образовательный
портал www.bkrieltor.ru
На портале можно получить
образование в различных
направлениях.



4. Тест

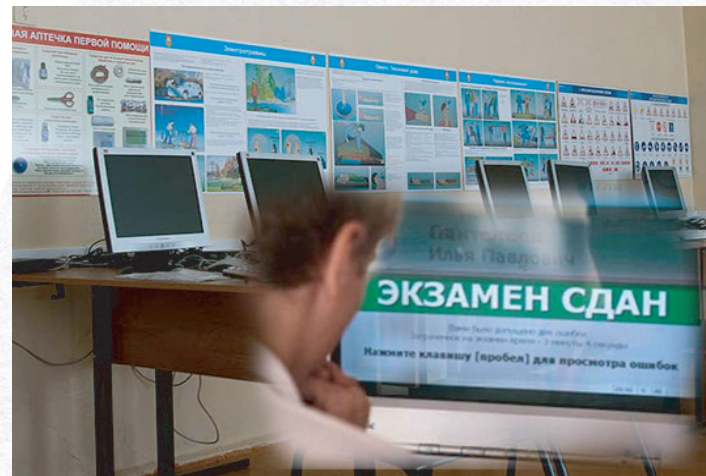
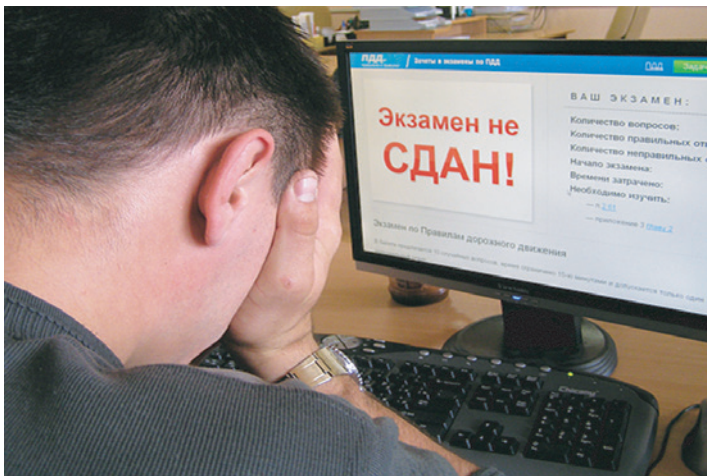
Программа, в которой машина помогает Вам освоить материал, не просто даёт информацию, а не пропускает Вас к дальнейшему изучению материала, если Вы не освоили этот.

**НЕЛЬЗЯ НЕ СДЕЛАТЬ - не сделал,
не прошел дальше.**



Пример ГАИ:

Может Вы помните, как сдавали экзамен в ГАИ





Порядка
75 млн. человек
лишится работы

НО, если люди
перестроятся,
то 125 млн.
человек могут
получить новые
специальности.



Будущее за людьми, работающими в системе многозадачности

Рынку не нужно много
агентов - рынку нужны
профессионалы.



Котляр Александр

 +7(963) 328 87 90

 alex.Kotler

 Alex Kotler

 panorama0055

