

Капканы кризисного периода и пути выхода риэлторов из них

Валеева Елена Борисовна

Автор книги для риэлторов «Желаем удачи!...»,
генеральный директор АН «Century21 Светлый Град»,
бизнес-тренер

Ситуация сегодняшнего дня. Несоответствие уровня подготовки агентов сложной ситуации на рынке



В условиях жесточайшего кризиса мы не можем себе позволить работать по-прежнему.



Обозначение наиболее уязвимых мест в работе наших агентов:

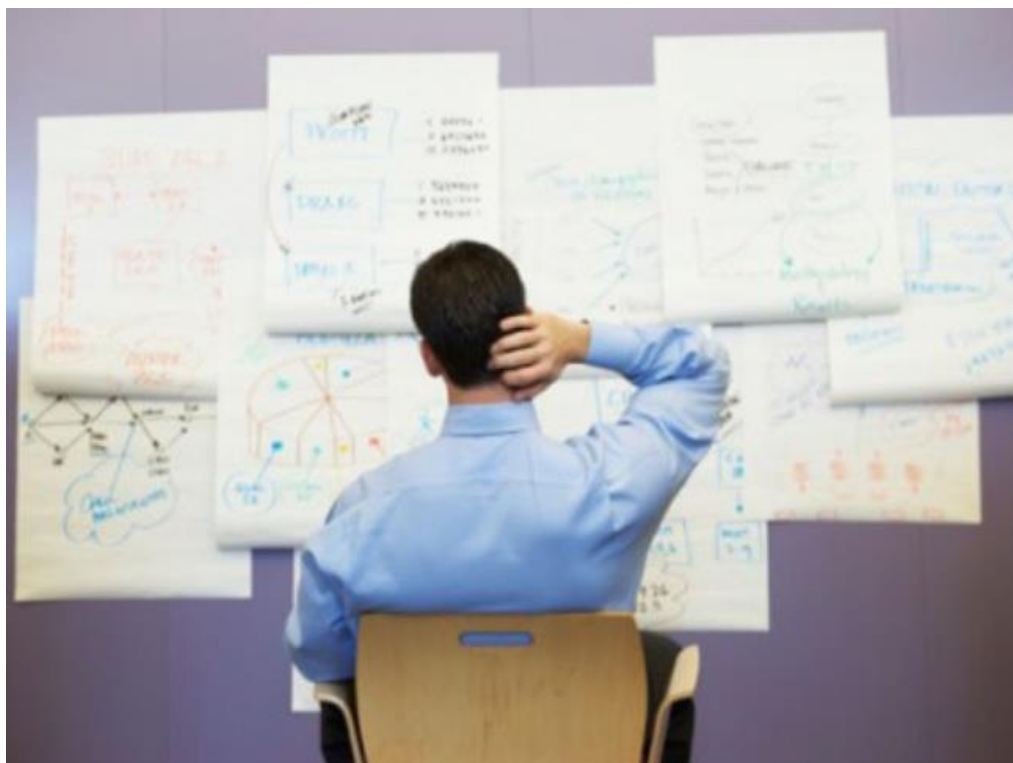
не умеют правильно говорить с потенциальными клиентами;

не умеют обосновывать свою комиссию;

не понимают, что договор нужен не только агентствам, но и клиентам;

не используют арсенал известных всем психологических и других приёмов убеждения.

Причины, влияющие на новые требования времени



1. кризис;
2. новое (иное) отношение продавцов недвижимости к работе риэлторов;
3. накопленный риэлторским сообществом опыт...



Сравнительный анализ действий риэлторского сообщества в различных странах и в России в похожей ситуации.

Что делать?



Роль общественных организаций – РГР и местных организаций





***Желаем
удачи!***

valeeva.helene@yandex.ru

+7 (909) 967-92-47

Москва