

21 ОКТЯБРЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)

ЗАЛ	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ ГК ТОЧНО	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ НЕОМЕТРИЯ	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ MARDI HOLDING	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ ФЛИППИНГ ПЛЮС	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ СЕЛЕНГА	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ НЕВА	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ СДЕЛКА.РФ	КЛАСТЕР РЕКИ ЗАЛ ЕРЗ
09.00-11.00	Заседание Национального Совета Российской Гильдии Риэлторов		Заседание Клуба загородной недвижимости	Заседание Клуба флипперов				
11.30-13.30	Заседание Национального Совета Российской Гильдии Риэлторов	Тренинг Максима Груничева «Формула ораторского мастерства: от презентации к публичным выступлениям»	Заседание Клуба загородной недвижимости	Заседание Клуба флипперов	Тренинг Вадима Баранча и Олеси Бухтояровой	Тренинг Натальи Глебовой «Бизнес в удовольствие, или Как собрать крутую команду»	Заседание Клуба ипотечных брокеров	Заседание Клуба молодых лидеров рынка недвижимости
14.30-16.30	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний	Тренинг Максима Груничева «Формула ораторского мастерства: от презентации к публичным выступлениям»	Заседание Клуба брокеров Commercial Real Estate	Заседание Клуба риэлторов-блогеров	Тренинг Вадима Баранча и Олеси Бухтояровой	Тренинг Натальи Глебовой «Бизнес в удовольствие, или Как собрать крутую команду»	Заседание HR club	Заседание Клуба молодых лидеров рынка недвижимости
17.00-19.00	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний	Тренинг Максима Груничева «Формула ораторского мастерства: от презентации к публичным выступлениям»	Заседание Клуба брокеров Commercial Real Estate	Заседание Клуба риэлторов-блогеров	Тренинг Вадима Баранча и Олеси Бухтояровой	Тренинг Натальи Глебовой «Бизнес в удовольствие, или Как собрать крутую команду»	Заседание Совета организаторов мероприятий	Заседание Клуба молодых лидеров рынка недвижимости

20.00-23.00 / ТУРНИР ПО МАФИИ

20.00-23.00 / ЮБИЛЕЙНЫЙ ВЕЧЕР

22 ОКТЯБРЯ (ВТОРНИК)

	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
ЗАЛ	СБЕРБАНК	UNIKOR	ЗАЛ В	ГК МОИ УСЛУГИ	ЛАДОГА-2	CAPITAL GROUP	ГК ТОЧНО	НЕОМЕТРИЯ	MARDI HOLDING	ФЛИППИНГ ПЛЮС	СЕЛЕНГА	НЕВА	СДЕЛКА.РФ	СЕЛИГЕР	УРАЛ	БАЙКАЛ	АВИТО	ЦИАН	МЕТР КВАДРАТНЫЙ
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ФЛИППИНГ	ИПОТЕКА	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ
09.00-11.00	МАСТЕР-КЛАСС БОИМ АННА	МАСТЕР-КЛАСС ГРИГОРЬЕВА ВИКТОРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ЧЕРНЕНКО МАРИНА	МАСТЕР-КЛАСС СЕЛЯХ МАЙЯ	МАСТЕР-КЛАСС ТИМОФЕЕВ СЕРГЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС МАКУРОВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС КОНВЕЙ ЕЛИЗАВЕТА	МАСТЕР-КЛАСС ЯРОВА СВЕТЛАНА	МАСТЕР-КЛАСС САВЕЛЬЕВА ИНЕССА	МАСТЕР-КЛАСС ГАЛУЗИН ИГОРЬ	МАСТЕР-КЛАСС ЖИГУНОВ ИГОРЬ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС ХАРСКИЙ КОНСТАНТИН	МАСТЕР-КЛАСС КОЛОМАСОВА ИРИНА	МАСТЕР-КЛАСС СОВДАГАРОВ РОДИОН	МАСТЕР-КЛАСС ЛЕВЧЕНКО МИЛАНА		ЗАСЕДАНИЕ ЖЕНСКОГО КЛУБА КОНГРЕССА	ИНТЕРАКТИВ «ШУ-ХИРУРГИЯ РИЭЛТОРСКИХ СДЕЛОК»
11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка».																			
11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
11.30-13.30	МАСТЕР-КЛАСС ТАРАСЕНКО ВИКТОР	МАСТЕР-КЛАСС ОПИМАХ ИРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ФАЛКИН ДМИТРИЙ	МАСТЕР-КЛАСС АПАРИНА НАТАЛЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС МАГИЛИНА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС ШАБАЛИН ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС НИКОЛАЕВ АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ДЯТЛОВ СЕРГЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ЦОГОВЕВ АРТЕМ	МАСТЕР-КЛАСС СУСЛИНА МАРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПРЕДСТАВИТЕЛЬ СБЕРА	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС ХАРСКИЙ КОНСТАНТИН	МАСТЕР-КЛАСС ОРЛОВ ПАВЕЛ	МАСТЕР-КЛАСС ШЕВЧЕНКО МАРТА	МАСТЕР-КЛАСС ПАРАТНОВА ОЛЬГА	Тренинг МАРАТА МАНАСЯНА	ЗАСЕДАНИЕ ЖЕНСКОГО КЛУБА КОНГРЕССА	ИНТЕРАКТИВ «ШУ-ХИРУРГИЯ РИЭЛТОРСКИХ СДЕЛОК»
13.30-14.30 / ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД / Торжественная церемония открытия Конгресса.																			
13.30-14.30 / ОБЕД																			
13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
14.30-16.30	МАСТЕР-КЛАСС ТУМАЙКИНА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС ГУТОВ АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС МАЛИКОВ НИКИТА	МАСТЕР-КЛАСС СЕМЕНОВ ПАВЕЛ	МАСТЕР-КЛАСС ЛУКИНОВ ВАЛЕРИЙ ИСАЕВА АННА	МАСТЕР-КЛАСС СИДЕЛЬНИКОВА КСЕНИЯ	МАСТЕР-КЛАСС КОМИССАРОВА ДАРЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС ЗВЯГИН АРТЕМ	МАСТЕР-КЛАСС ДЕНИСОВ ВИТАЛИЙ	МАСТЕР-КЛАСС КУЗЬМИНЫХ ЕВГЕНИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ИБРАГИМОВА ЮЛИЯ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС КУЩАК АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС БОЛЬШУХИНА ОКСАНА	МАСТЕР-КЛАСС МОРГУН ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС МУРАШКИН АЛЕКСАНДР	Тренинг МАРАТА МАНАСЯНА	ЗАСЕДАНИЕ ЖЕНСКОГО КЛУБА КОНГРЕССА	ПЕРЕГОВОРНЫЕ ИГРЫ «МОЛОДЕЖЬ ПРОТИВ СТАРЕЙШИН»
16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка».																			
16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
17.00-19.00	МАСТЕР-КЛАСС ХРАПОВ КИРИЛЛ	МАСТЕР-КЛАСС АБРАМОВ РОМАН	МАСТЕР-КЛАСС ПОЛИКЫРЖА АНАСТАСИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ДЕРГАЛЕВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС СМОЛЯНИНОВА ЮЛИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПЕРЕПЕЛКИН АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС ФЕДОРОВ АНТОН	МАСТЕР-КЛАСС ЗИМИНА МАРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПОЗДНЯКОВА ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ЧВАНОВА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС НОВИКОВ АЛЕКСЕЙ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС ДИМИТРИАДИС ВЛАДИМИР	МАСТЕР-КЛАСС ГОЛОВАНОВ ПАВЕЛ	МАСТЕР-КЛАСС ЕЛЬЦОВА ЛЮБОВЬ	МАСТЕР-КЛАСС ПЕРЕГУДА МАРИЯ	Тренинг МАРАТА МАНАСЯНА	ЗАСЕДАНИЕ ЖЕНСКОГО КЛУБА КОНГРЕССА	ПЕРЕГОВОРНЫЕ ИГРЫ «МОЛОДЕЖЬ ПРОТИВ СТАРЕЙШИН»
ЛИНИЯ 20 ЗАЛ MR GROUP / 11.30-19.00				КОНГРЕСС ВЕСЕЛЫХ И НЕСТАНДАРТНЫХ						ЛИНИЯ 21 ЗАЛ ЕРЗ / 09.00-19.00				КОНФЕРЕНЦИЯ ЕРЗ «ЦИФРОВИЗАЦИЯ В ДЕВЕЛОПМЕНТЕ. СТАДИИ «МАРКЕТИНГ, ПРОДАЖИ»»					
КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ НЕФЕДОВОЙ АЛЕКСАНДРЫ						КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ ЛЮБУНЬ АНДРЕЯ					
КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ СЫРОВОЙ ТАТЬЯНЫ						КУРСЫ ПО ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ КОРОВКИНА ЮРИЯ					
										КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ АЗИЗОВОЙ ЕКАТЕРИНЫ					
19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
19.00-00.00 / БАННЫЙ КЛУБ																			
19.30-22.30 / ШАХМАТНЫЙ КЛУБ																			
19.30-22.30 / ФЕСТИВАЛЬ КРЕАТИВНОЙ РЕКЛАМЫ НЕДВИЖИМОСТИ REFEST-2024																			

09.00-11.00 / ЗАЛ НЕВА		Семинар «Цифровой этикет общения с клиентами и партнерами»							09.00-11.00 / ЗАЛ БРУСНИКА		Лекция «Growing в недвижимости: быль и сказки о росте бизнеса»									
		11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка»																		
ЗАЛ	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19	
ТЕМА	СБЕРБАНК	UNIKOR	ЗАЛ В	ГК МОИ УСЛУГИ	ЛАДОГА-2	CAPITAL GROUP	ГК ТОЧНО	НЕОМЕТРИЯ	MARDI HOLDING	ФЛИППИНГ ПЛЮС	СЕЛЕНГА	НЕВА	СДЕЛКА.РФ	СЕЛИГЕР	УРАЛ	ТПП РФ	АВИТО	ЦИАН	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	
	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ФЛИППИНГ	ИПОТЕКА	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	
11.30-13.30	Партнерское мероприятие «Тренды рынка недвижимости»	Конференция «Не ипотекой единой: альтернативные схемы покупки квартир от застройщиков»	Конференция «Реклама объектов на первичном рынке: носители живые и мертвые»	Семинар «Ликвидные участки в загородном девелопменте. Критерии выбора и оценки»	Дискуссия «Эскроу и проектное финансирование на рынке ИЖС: плюсы и минусы для девелоперов и покупателей»	Конференция «Нотариат в сфере недвижимости: от проверки до регистрации»	Семинар «Чему учить агентов на элитном рынке: от азав до продвинутых техник»	Клуб управляющих компаний	Семинар «Как инвестировать в недвижимость: дорожная карта для начинающих»	Конференция «Кейсы хоумстейджинга: как сделать «конфетку» при ограниченном бюджете» (начало)	Конференция «Ипотека без господдержки: привлечение клиентов и техники продаж»	Конференция «Электронный документооборот и онлайн регистрация сделок в сфере недвижимости»	Конференция «Межрегиональные и международные сделки на рынке недвижимости»	Семинар «Я – бренд: влияние личности руководителя на успех компании»	Семинар «Охота за головами: как утолить кадровый голод в агентстве?»	Семинар «Способы обучения на рынке недвижимости: какой выбрать сегодня?»	ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ	ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ	ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ	
13.30-14.30 / ОБЕД																				
13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка»																				
13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																				
14.30-16.30	Конференция «Трудности перевода: проекты редевелопмента промышленных территорий»	Партнерское мероприятие Конференция «Изменение подхода к продажам и конкуренции с приходом новых девелоперов»	Конференция «Квартирография на первичном рынке: запросы клиентов и ответы рынка»	Мероприятие ГК «Мои услуги»	Семинар «Ризлтор «в полях»: ошибки при подборе и показе загородных объектов клиенту»	Семинар «Мошенники на рынке недвижимости: схемы обмана и меры предосторожности»	Конференция «Скромное буржуазии: портрет покупателя элитных новостроек»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги» (начало)	Конференция: «Инвестиционные стратегии в коммерческой недвижимости: что предлагать клиентам?»	Конференция «Кейсы хоумстейджинга: как сделать «конфетку» при ограниченном бюджете» (окончание)	Мероприятие компании «Эффективная работа застройщика в сфере малоэтажного строительства: от финансовых инструментов до технологий продаж»	Партнерское мероприятие «Сохранить не только имя, но и бизнес. Почему технологические партнерства жизненно необходимы агентствам и франшизам?»	Мероприятие компании «Сделка.РФ»	Конференция «Брокерская компания: эффективные модели управления»	Семинар «Карьерный путь агента: от стажера до руководителя»	Семинар «Современные учебные центры: форматы, программы, результат»	Мероприятие Авито	Мероприятие Циан	Мероприятие Метр Квадратный	
16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка»																				
16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																				
17.00-19.00	Конференция «Город-сад: особенности формирования центров притяжения в проектах КРТ»	Дискуссия «Экономика девелоперского продукта: как сохранить маржу, не повышая цен?»	Дискуссия «Архитектура будущего: как изменятся новостройки в ближайшей перспективе?»	Семинар «Земля и право: юридические аспекты проверки и продажи участков»	Семинар «Ипотека на загородном рынке: запросы клиентов и ответы рынка»	Семинар «Безопасность в работе агента: от переговоров до сделки»	Семинар «Универсальный продавец: как зарабатывать на всех сегментах элитного рынка?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги» (окончание)	Семинар «Клиент-инвестор на рынке недвижимости: от поиска до партнерства»	Семинар «Хоумстейджинг во флиппинге: синергия прибыли»	Конференция «Ипотечные программы: вчера, сегодня, завтра»	Семинар «Лидогенерация на рынке недвижимости: новые инструменты и повышение эффективности»	Семинар «Продажа жилья поколениям X, Y и Z: с кем и как работать?»	Дискуссия «Недобросовестная конкуренция: можно ли надежно защититься от коллег по цеху?»	Семинар «Командообразование в агентстве: внедрение, процессы, результат»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Мероприятие Авито	Лекция Анетты Орловой «С любовью к себе и к миру. Как закрывать сделки и быть здоровым?»	Академия звезд Конгресса	
ЛИНИЯ 20 ЗАЛ САМОЛЕТ ПЛЮС / 11.30-19.00				ТРЕНИНГ ИГОРА РЫЗОВА								ЛИНИЯ 21 ЗАЛ ЕРЗ / 11.30-19.00				КОНФЕРЕНЦИЯ ЕРЗ «ЦИФРОВИЗАЦИЯ В ДЕВЕЛОПМЕНТЕ. СТАДИЯ «ЭКСПЛУАТАЦИЯ». УМНЫЕ НОВОСТРОЙКИ»				
КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ РЕШЕТНИКОВОЙ ГАЛИНЫ								КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ ЖАРОВОЙ-РАЙТ ИРИНЫ				
КУРСЫ ПО ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ БУДИЧА МАРЬЯНА																
КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ ЛАЗУТИНА АЛЕКСЕЯ								КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ МОКРЫШЕВОЙ МАРИИ				

24 ОКТЯБРЯ (ЧЕТВЕРГ)

07.00-08.30 / ОСЕННИЙ МАРАФОН

	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ФЛИППИНГ	ИПОТЕКА	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ
ЗАЛ	СБЕРБАНК	UNIKOR	ЗАЛ В	ГК МОИ УСЛУГИ	ЛАДОГА-2	CAPITAL GROUP	ГК ТОЧНО	НЕОМЕТРИЯ	MARDI HOLDING	ФЛИППИНГ ПЛЮС	СЕЛЕНГА	НЕВА	СДЕЛКА.РФ	СЕЛИГЕР	УРАЛ	ТПП РФ	АВИТО	ЦИАН	МЕТР КВАДРАТНЫЙ
09.00-11.00	Конференция «Освоение девелоперами новых рынков и регионов: критерии выбора и схемы работы»	Конференция «Маркетинговые стратегии девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Семинар «Кадры решают все: как девелоперу справиться с дефицитом сотрудников?»	Конференция «Продажа земельных участков: особенности поиска клиентов и регистрации сделок»	Конференция «Инвестиции в загородную недвижимость: от точечной застройки до курортных поселков»	Семинар «Налогообложение в сфере недвижимости: от законодательных инициатив до судебных практик»	Семинар «Мал золотник, да дорог: формирование клиентской базы на элитном рынке»	Конференция «Проекты доходной недвижимости: нестандартные кейсы от собственников и арендаторов»	Конференция «Вложения в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»	Семинар «Юридические нюансы флиппинга: риски, налоги, документы»	Семинар «Банковский андеррайтинг заявок: что важно знать риэлтору?»	Конференция «Иновации в продажах недвижимости: от чат-ботов до виртуальной реальности»	Конференция «Технологии привлечения и обслуживания клиентов»	Семинар «Клиентский сервис в агентстве: технологии, внедрение, результат»	Семинар «Нестандартные техники подбора персонала: методы и приемы»	Семинар «Успешный наставник: как обучить стажера для быстрого выхода на первую сделку?»	Семинар «Личный бренд риэлтора: от сарафанного радио до соцсетей»	Семинар «Сорвался с крючка: ошибки агентов в переговорах с клиентами»	Семинар «Эффективные продажи на рынке недвижимости»

11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка».

11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

11.30-13.30	Конференция «Greentech-технологии в новостройках: от проектирования до строительства»	Конференция «Риски клиентов на первичном рынке: механизмы снижения»	Мероприятие компании DEVISION	Конференция «Перевод земельных участков разных категорий: вопросы процедуры и использования»	Семинар «Загородные объекты с особенностями: проблемы и решения»	Конференция «Безопасность сделок на рынке недвижимости»	Конференция «Элитная недвижимость в России и за рубежом»	Семинар «Стрит-арту рознь: особенности брокериджа помещений в домах разных классов»	Конференция «Инвестиции в апартаменты: как не ошибиться в парковке денег?»	Семинар «Флиппинг в сегментах эконом-, комфорт- и бизнес-классов: главные отличия»	Мероприятие компании «Моя ипотека»	Дискуссия «CRM для агентства: проблема выбора и проверка эффективности»	Конференция «Квартирные цепочки на вторичном рынке: проблемы и технологии»	Семинар «Операционный менеджмент агентства: инновации в управлении и работе с кадрами»	Семинар «Профессиональное выгорание и прокрастинация: причины, симптомы, терапия»	Семинар «Геймификация в работе с кадрами: технологии обучения и вовлечения персонала»	Мероприятие ВТБ	Семинар «Холодные, теплые, горячие: плюсы и минусы разных типов звонков»	Семинар «Психология в продажах: как прокачать soft skills для увеличения количества и качества сделок?»
-------------	---	---	-------------------------------	--	--	---	--	---	--	--	------------------------------------	---	--	--	---	---	-----------------	--	---

13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка».

13.30-14.30 / ОБЕД

13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

14.30-16.30	Конференция «Город будущего: перспективы от девелоперов, архитекторов и брокеров»	Конференция «От потребительского экстремизма до банкротства: риски застройщика и способы их снижения»	Конференция «Коммерция в новых домах: продукт, стратегия реализации, управление»	Семинар «Проекты КОТ в загородном домостроении: от выбора участка до реализации»	Конференция «Девелоперские проекты в загородной недвижимости: от идеи до реализации»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от детских долей до банкротства супруга»	Семинар «Ценообразование на элитном рынке. Как определить цену и донести ее до продавца?»	Семинар «Доверяй, но проверяй: безопасные технологии в работе брокера по коммерческой недвижимости»	Конференция «Покупка имущества на торгах по банкротству: новые техники инвестирования и лайфхаки для новичков»	Семинар «Особенности флиппинга в старом фонде и ОКН: перепланировка, ремонт и продажа»	Конференция «Цифровизация ипотечного кредитования: практика внедрения»	Конференция «Продажа риэлторской услуги через мессенджеры и соцсети: от объявления до сделки»	Конференция «Риэлтор на рынке новостроек: взаимодействие с застройщиком и особенности продаж»	Семинар «Повышение доходности малых агентств»	Семинар «Быстрее, выше, сильнее: как мотивировать агентов на лучший результат?»	Семинар «Руководитель агентской группы: методы обучения и организации работы»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классических инструментов к инновациям»	Дискуссия «Рынок покупателя: где деньги и как риэлтору их заработать?»	Дискуссия «Мы делили апельсин: как справедливо распределить комиссию между агентством и риэлтором?»
-------------	---	---	--	--	--	--	---	---	--	--	--	---	---	---	---	---	--	--	---

16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка».

16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

17.00-19.00	Дискуссия «Районы-кварталы: кто и за чей счет должен строить инфраструктуру?»	Дискуссия «Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды»	Дискуссия «Сильный бренд новостроек: что сегодня привлекает клиента?»	Семинар «Безопасность сделок с участками: как не зарыть деньги в землю?»	Дискуссия «Клиенты на загородном рынке: что покупают и что будут покупать?»	Дискуссия «Время - деньги: стоит ли проверять своего клиента?»	Дискуссия «Продажа элитных новостроек: девелопер vs агентства. Манипуляции с квартирами»	Дискуссия «Коммерческая недвижимость: столиц и регионов: точки притяжения для инвесторов»	Дискуссия «Риски инвестиций в недвижимость: когда игра стоит свеч?»	Дискуссия «Флиппинг с подрядом и без: низкий профит или высокие риски?»	Дискуссия «Новый ипотечный стандарт: как изменилась работа банков с застройщиками и клиентами?»	Дискуссия «Агрегатор моей мечты: разговор об идеальном классифайде»	Дискуссия «Риэлтор на распутье: с какой недвижимостью выгодней работать сегодня?»	BATTLE «Прожарка франшиз: чьи рецепты вкуснее?»	Дискуссия «Трудные сотрудники: сохранить нельзя уволить»	Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному риэлтору? Советы продвинутым агентам»				
-------------	---	---	---	--	---	--	--	---	---	---	---	---	---	---	--	---	--	--	--	--

ЛИНИЯ 20 ЗАЛ САМОЛЕТ ПЛЮС / 11.30-19.00	ТРЕНИНГ ВЛАДИСЛАВА БЕРМУДЫ				ЛИНИЯ 21 ЗАЛ ЕРЗ / 11.30-19.00				КОНФЕРЕНЦИЯ ЕРЗ «ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В ДЕВЕЛОПМЕНТЕ»					
КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ МАСЛЕННИКОВА РОМАНА				КУРСЫ ПО ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ МИНЕДЖЯНА АНТОНА					
КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ОШУРКО АЛЕКСАНДРА				КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ ДЬЯЧЕНКО АЛЕКСАНДРА					
					КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00				ЛЕКЦИЯ МОСКАТОВА АЛЕКСАНДРА					

19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

21.00-00.00 / ВЕЧЕРИНКА GRAND PARTY: LOVE & STARS / ПРАЗДНИЧНЫЙ ФУРШЕТ

25 ОКТЯБРЯ (ПЯТНИЦА)

ЗАЛ	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ ГК ТОЧНО	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ НЕОМЕТРИЯ	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ ОКТО	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ ФЛИППИНГ ПЛЮС	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ СЕЛЕНГА	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ НЕВА	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ СДЕЛКА.РФ	КЛАСТЕР РЕКИ I ЗАЛ ЛЕНА
11.30-13.30	Бизнес-игра «Личный бренд. Активация»	Заседание HR club «Кадровый голод агентств: садиться на диету или осваивать «новые»	Заседание клуба Духовной практики и эзотерики в недвижимости	Заседание Клуба инвесторов	Заседание Клуба аукционистов	Тренинг Максима Левченко «От звонка до задатка: как повысить конверсию в работе с покупателем на первичном рынке жилья»	Заседание Клуба юристов	Бизнес-игра
14.30-16.30	Бизнес-игра «Личный бренд. Активация»	Заседание Совета частных предпринимателей в сфере недвижимости	Заседание клуба Духовной практики и эзотерики в недвижимости	Заседание Клуба инвесторов	Заседание Клуба аукционистов	Тренинг Максима Левченко «От звонка до задатка: как повысить конверсию в работе с покупателем на первичном рынке жилья»	Заседание Клуба юристов	Бизнес-игра
17.00-19.00		Заседание Совета частных предпринимателей в сфере недвижимости	Заседание клуба Духовной практики и эзотерики в недвижимости	Заседание Клуба инвесторов	Заседание Клуба аукционистов	Тренинг Максима Левченко «От звонка до задатка: как повысить конверсию в работе с покупателем на первичном рынке жилья»	Заседание Клуба юристов	

БИЗНЕС-ТУРЫ

10.00-15.00	ТУР 1. ДЕВЕЛОПМЕНТ ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАБОТЕ СТОЛИЧНЫХ ДЕВЕЛОПЕРОВ	ТУР 2. НОВОСТРОЙКИ АКТУАЛЬНЫЕ ПРАКТИКИ РАБОТЫ ДЕВЕЛОПЕРСКОГО БИЗНЕСА МОСКВЫ	ТУР 3. ЗЕМЛЯ/ЗАГОРОД ГАСТРОНОМИЧЕСКИЙ ТУР В ПОСЕЛОК «ПАВЛОВЫ ОЗЕРА»	ТУР 4. БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК ПРОВЕРКА ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ: МЕТОДЫ И ТЕХНОЛОГИИ ОТ КЛАССИФАЙДА	ТУР 5. ELITE ESTATE БРОКЕР-ТУР ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ МОСКВЫ	ТУР 6. КОММЕРЦИЯ БРОКЕР-ТУР ПО ДОХОДНЫМ ОБЪЕКТАМ КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ МОСКВЫ	ТУР 7. ИНВЕСТИЦИИ ИНВЕСТИЦИИ В АПАРТ-ОТЕЛИ МОСКВЫ: ПРЕИМУЩЕСТВА И РИСКИ	ТУР 8. ФЛИППИНГ ТЕХНОЛОГИИ МОСКОВСКОГО ФЛИППИНГА: ПРАКТИЧЕСКИЕ КЕЙСЫ	ТУР 9. ИПОТЕКА ПРОВЕРКА ОБЪЕКТОВ И УЧАСТКОВ ИПОТЕЧНЫХ СДЕЛОК: СЕКРЕТЫ СТОЛИЧНОГО МАСТЕРСТВА
11.00-16.00	ТУР 10. DIGITAL ЖИЛЫЕ ДОМА БУДУЩЕГО: ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ, СТРОЙМАТЕРИАЛЫ	ТУР 11. ТЕХНОЛОГИИ МЕЖРЕГИОНАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО: ПЛАВАЛИ – ЗНАЕМ!	ТУР 12. МЕНЕДЖМЕНТ МЕНЕДЖМЕНТ В ДЕТАЛЯХ: ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ СТОЛИЧНЫМИ АГЕНТСТВАМИ	ТУР 13. HR КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЕ: ПРАКТИКА НАЙМА И АДАПТАЦИИ РИЭЛТОРОВ В СТОЛИЧНЫХ АГЕНТСТВАХ	ТУР 14. МАРКЕТИНГ МАРКЕТИНГОВЫЕ СТРАТЕГИИ ПРИ ПРОДАЖЕ ЖИЛЬЯ НА ВТОРИЧНОМ РЫНКЕ	ТУР 15. PARTNERS НЕДВИЖИМОСТЬ ОТ REPORTAGE PROPERTIES: ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И НОВЫЕ ПРОЕКТЫ	ТУР 16. PARTNERS ПИКНИК В ПОСЕЛКЕ «РИЖСКИЙ ПАРК»	ТУР 17. PARTNERS ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ТУР В ГОРОД-КУРОРТ «ГРИН ЛАУНДЖ»	ТУР 18. PARTNERS БИЗНЕС-ТУР ОТ MR GROUP